

# CAMPO RIOJANO

La revista de los agricultores y ganaderos riojanos



ASAJA



Nº 154. Diciembre 2020

Síguenos en     



## Presente y futuro del champiñón

### SEGUROS AGRARIOS



El sector agrario destina casi 11 millones de euros anuales a asegurar sus explotaciones. Págs. 4-5

### PAC

### PAC

“La teoría que tienen los ecologistas con la nueva PAC, no funciona en el campo”. Alfredo Ojeda, agricultor. Págs. 14-15

### FORMACIÓN



La Agricultura de precisión, ¿cuáles son sus ventajas?. Pág. 19



# SUMARIO

## 8 Ayudas

Las convocatorias de ayudas para jóvenes, inversiones y reestructuración de viñedo se convocarán en los primeros meses de 2021

## 10 Innovación

Los hermanos Perez Llanos impulsan 'RiojaSelecto', la primera y única explotación de cultivo hidropónico de La Rioja que incorporará CO2 a su invernadero la próxima campaña

## 12 Productores champiñón

"Si queremos tener futuro necesitamos apoyo económico para que el pequeño cultivador también pueda invertir para modernizarse"

## 14 PAC

ARAG-ASAJA denuncia que la nueva PAC impondrá más exigencias a los agricultores y ganaderos con menos dinero

## 16 Plan estratégico 2020-2030 de Rioja

David Orodea, representante de Arag-Asaja: "El nuevo plan estratégico nos dará información pero las decisiones seguirán dependiendo de los viticultores y las bodegas que somos los que nos jugamos el dinero".

## 20 Ganadería

ARAG-ASAJA exige al Gobierno de La Rioja que proteja a la ganadería extensiva en la sierra si de verdad quieren crear empleo y fijar población en el medio rural

## 22 Campaña Navidad

ARAG-ASAJA impulsa una campaña para fomentar el consumo de alimentos riojanos en apoyo de los agricultores y ganaderos de nuestra tierra

Este ejemplar se distribuye gratuitamente.



www.aragasaja.com

### DIRECCIÓN EJECUTIVA

Igor Fonseca Santaolalla

### COMUNICACIÓN Y PRENSA

Conchi Nieto. T. 639 402972  
comunicacion@aragasaja.com  
Carlota Gil T. 941 360763  
prensa@aragasaja.com

### FOTOGRAFÍAS

ARAG-ASAJA, JPEG Estudio Fotografía y Foto Pepe

### DISEÑO Y MAQUETACIÓN

CÓDIGO ZETA

### EDITA:

ARAG-ASAJA

### DEPÓSITO LEGAL

LO-31-1989

### VETERINARIO

ulpi@aragasaja.com

### SEDES

#### Alberite

Polígono Industrial. C/ Los Cabos pab.1 y 2  
Tlfno. y Fax: 941 436807  
asajalberite@aragasaja.com

#### Aldeanueva de Ebro

El Peso, s/n  
Tlfno.: 941 163341 / 941 163548  
Fax: 941 163341  
asajaldea@aragasaja.com

#### Alesanco

Mayor, 30  
Tlfno.: 941 416117  
tomasa@aragasaja.com

#### Alfaro

Avenida de la Ermita, 12  
Tlfno.: 941 542001  
Fax: 941 542002  
asun@aragasaja.com

#### Casalarreina

Ctra. Zarratón, s/n  
Tlfno.: 941 324354  
Fax: 941 324717  
asajacasa@aragasaja.com

#### Fuenmayor

Almacén: Polígono Ind. Buicio. C/ San Cristóbal  
Tlfno. y Fax: 941 450529 / asajafuenmayor@aragasaja.com  
Oficina: C/Víctor Romanos 5  
Tlfno. y Fax: 941 450210 / garcia@aragasaja.com

#### Logroño

Marqués de Murrieta, 3  
Tlfno.: 941 224063  
Fax: 941 205012  
asajalogrono@aragasaja.com

#### Nájera

San Fernando 83, local 5  
Tlfno.: 941 363584  
Fax: 941 410024  
asajanajera@aragasaja.com

#### Tricio

Polígono Marín Calvo, s/n  
Tlfno.: 941 362915 / 941 362716  
Fax: 941 410023 / 941 362409  
asajatricio@aragasaja.com

#### Tudelilla

Ctra. de Aulsejo, 5.  
Tlfno.: 941 152355  
erika@aragasaja.com

f @aragasajalarioja

t @ARAG\_ASAJA

i aragasajalarioja

Arasaja

679 040 030

# EDITORIAL

## Motivos para celebrar y reivindicar un 2021 mejor

Diciembre es un mes típico de balances, que sirven además para encarar el año siguiente. En esta ocasión, y tras pasar un año muy complicado, en ARAG-ASAJA despediremos 2020 con más ganas que nunca. Juntos nos hemos enfrentado a lo desconocido, el coronavirus. Y juntos también hemos sufrido lo viejo conocido, los problemas en el campo que lejos de solucionarse, cada día que pasa se agravan más.

El comportamiento de los agricultores y ganaderos ha sido ejemplar. Su manera de estar en los grandes momentos, sean buenos o malos, sin hacer ruido, pero ofreciendo todos los elementos que están en su mano, ha contribuido a transmitir un mensaje de tranquilidad a la sociedad al garantizar la provisión de alimentos sin subir un céntimo sus productos.

Sin embargo, la vida sigue, y en 2021 ya toca el momento de pensar en qué hay de lo mío, sobre todo cuando tanto se van a jugar los agricultores y ganaderos con la nueva PAC que negocia Bruselas. Las condiciones medioambientales que en ella se incorporan, redactadas sin un estudio de impacto y sin consultar al sector, tendrán consecuencias.

De hecho, ya hay estudios que están diciendo que reducir para el año 2030 un 50% el uso de fitosanitarios, o rebajar como mínimo un 20% el uso de fertilizantes, rebajará entre un 7% y un

12% la productividad de la agricultura europea. Lo que falta... Sobre todo porque mientras que al mismo tiempo Europa impone estas restricciones, firma acuerdos de apertura que permiten traer productos de otros países producidos utilizando todos los productos que están prohibidos a los agricultores y ganaderos europeos.

El inicio de 2021 también será importante para las ayudas para jóvenes, inversiones y reestructuración de viñedo, cuyas convocatorias se prevé que salgan en los primeros meses del próximo año con modificaciones. Y para encontrar una solución a la supervivencia de la ganadería extensiva tras el incremento de ataques de lobo que se están dando en las 7 Villas y Sierra Cebollera. Y para ver si finalmente el Gobierno de La Rioja es capaz de aprobar una nueva Ley de Caza en la que los agricultores puedan encontrar herramientas

para controlar los daños que la fauna silvestre está causando en la mayor parte de los municipios de la región. Y para seguir reclamando medidas de protección al sector agrícola y ganadero ante el impacto del Covid-19... Y suma y sigue.

En 2021 también estaremos de aniversario y tendremos que sacar un hueco para celebrar. Para celebrar que ARAG-ASAJA cumple 40 años. Y que lo mejor de lograrlo es haberlo hecho juntos.

**ARAG-ASAJA despide un año malo para el campo riojano en el que los problemas lejos de solucionarse, se han agravado más pese al comportamiento ejemplar del sector agrario durante la pandemia**



# Los agricultores y ganaderos riojanos destinan casi 11 millones de euros anuales a asegurar sus explotaciones

ARAG-ASAJA analiza las cifras de contratación de los seguros agrarios, una herramienta cada vez más utilizada por el sector dada la elevada siniestralidad de los últimos años

El sector agrario destinó esta campaña 10.995.928 de euros anuales a asegurar sus explotaciones, aproximadamente la mitad de su coste neto total. El resto lo aportaron la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (Enesa) dependiente del Ministerio de Agricultura y el Gobierno de La Rioja.

En concreto, y en La Rioja, si tomamos los datos medios de la campaña 2020, los agricultores y ganaderos riojanos han pagado el 59,77% del coste neto del seguro; otro 28%78% lo ha puesto Enesa y el 11,45% restante, la Consejería de Agricultura.

Unas cifras que confirman cómo el sector ha asumido el seguro

agrario como un coste de producción más en su explotación, dado el incremento de siniestros que están sufriendo los agricultores y ganaderos con un clima cada vez más extremo y con más virulencia.

Precisamente, según datos de Agroseguro, el incremento de superficie contratada es un hecho en todas las líneas de cultivo salvo en la fruta, donde se observa un pequeño descenso. De forma que, con la contratación de este ejercicio, la implantación del seguro sobre la superficie total cultivada en La Rioja de las tres principales líneas de seguro será de un 80% para herbáceos, un 75% para fruta y un 61% para viña.



**PIMIENTOS DE TRICIO**

**CONSERVAS MARNAL**

**Jesús Martínez Nalda**

Pimientos artesanos asados a leña dulces y picantes • frutas • legumbres  
Especialidad en toda clase de conservas y Guindillones



Teléfono y fax: 941 363 995.  
Móvil: 609 252 742 - 629 611 662  
26312 Tricio, La Rioja  
conservasmarnal@telefonica.net



## Qué se asegura

Los datos de contratación. Campaña 2020

| SECTORES                                   | PÓLIZAS      | SUPERFICIE (HAS) | ANIMALES         | PRODUCCIÓN ASEGURADA EUROS |
|--------------------------------------------|--------------|------------------|------------------|----------------------------|
| <b>AGRICULTURA</b>                         |              |                  |                  |                            |
| FRUTALES                                   | 561          | 2.450            |                  | 57.268.060                 |
| CEREZA                                     | 24           | 79,86            |                  | 415.945                    |
| FRUTOS SECOS                               | 37           | 567              |                  | 535.995                    |
| HERBÁCEOS EXTENSIVOS                       | 1.179        | 35.004           |                  | 174.699.145                |
| HORTALIZAS                                 | 266          | 2.459            |                  | 49.617.659                 |
| OLIVAR                                     | 26           | 583              |                  | 3.779.176                  |
| INDUSTRIALES NO TEXTILES                   | 44           | 368              |                  | 24.289.048                 |
| FORRAJEROS                                 | 2            | 68               |                  | 942.660                    |
| UVA DE VINO                                | 3.399        | 28.559           |                  | 199.125.940                |
| <b>TOTAL AGRICULTURA</b>                   | <b>5.538</b> | <b>70.054</b>    |                  | <b>510.257.683</b>         |
| <b>GANADERÍA</b>                           |              |                  |                  |                            |
| GANADO                                     | 194          |                  | 355.210          |                            |
| PÉRDIDA DE PASTOS                          | 64           |                  | 13.623           |                            |
| RETIRADA Y DESTRUCCIÓN DE ANIMALES MUERTOS | 346          |                  | 4.178.148        |                            |
| <b>TOTAL GANADERÍA</b>                     | <b>604</b>   |                  | <b>4.546.981</b> |                            |

## Siniestralidad

Por otro lado, los últimos años se está produciendo un aumento de la siniestralidad en el campo debido a una meteorología cada vez más variable. Si en el 2020 el riesgo principal ha sido el pedrisco, con daños en 26.735 parcelas y una superficie afectada de 18.689 hectáreas, en la campaña 2019 y 2018 fue el cuajado y el pedrisco, y en el 2017 la desastrosa helada.

Daños importantes por los que el campo riojano ha recibido 15,7 millones de euros en 2020 de indemnizaciones. Una cantidad de la que 7,40 millones de euros corresponden a la uva de vinificación, 5,59 millones a las explotaciones frutícolas y 1 millón de euros a los cultivos herbáceos extensivos, entre otros.

Evolución de la siniestralidad en La Rioja. Años 2017-2020

| LÍNEA                    | 2017          |                          | 2020          |                      |
|--------------------------|---------------|--------------------------|---------------|----------------------|
|                          | Nº SINIESTROS | INDEMNIZACIÓN PAGADA (€) | Nº SINIESTROS | INDEMNIZACIÓN PAGADA |
| <b>AGRICULTURA</b>       |               |                          |               |                      |
| UVA DE VINO              | 2.237         | 17.584.696               | 2.103         | 7.406.955            |
| EXPLORACIONES FRUTÍCOLAS | 745           | 6.168.080                | 751           | 5.592.787            |
| EXPLORACIONES DE CEREZA  | 78            | 290.842                  | 69            | 314.767              |
| FRUTOS SECOS             | 5             | 8.683                    | 5             | 38.838               |
| HERBÁCEOS EXTENSIVOS     | 640           | 1.668.897                | 672           | 1.077.375            |
| HORTALIZAS               | 37            | 118.951                  | 185           | 1.067.623            |
| EXPLORACIONES OLIVERAS   | 30            | 454.604                  | 16            | 136.647              |
| <b>TOTAL AGRICULTURA</b> | <b>3.772</b>  | <b>26.294.753</b>        | <b>3.801</b>  | <b>15.634.992</b>    |

FUENTE: AGROSEGURO

El incremento superficie contratada en los últimos 4 años:

| LÍNEA            | 2020   | 2017   | INCREMENTO |
|------------------|--------|--------|------------|
| VIÑA             | 35.004 | 27.346 | 28,00%     |
| HERBÁCEOS        | 28.559 | 19.632 | 45,47%     |
| HORT. PRIMAVERA  | 1.168  | 601    | 94,34%     |
| HORT. OTOÑO-INV. | 1.225  | 502    | 144,02%    |
| FRUTA            | 2.450  | 2.545  | -3,7%      |

Implantación del seguro agrario

-  **VIÑA 61%**
-  **FRUTA 75%**
-  **HERBÁCEOS 80%**

**Igor Fonseca, secretario general ARAG-ASAJA**

“Aunque los datos son positivos, es cierto que hay motivos por los que el agricultor no asegura y que están relacionados con desajustes en rendimientos o con las coberturas que dan los seguros en algunos cultivos que hace muy complicado cobrar una indemnización si no hay daños muy elevados en la explotación.

Por estos motivos, desde ARAG-ASAJA, hemos vuelto a solicitar al Gobierno de La Rioja y al Ministerio la revisión de cuestiones relacionados con la ampliación de cobertura de riesgos, la inclusión del riesgo de mildiu en las líneas de la uva de vinificación, y mejorar en el seguro de la fruta para que sea más atractivo. Y por supuesto, que sigan apoyando el seguro con una mayor financiación”.



## “El sector agrario está regularizado, haciendo cada vez mejor las cosas, y no es justo que se lo estén poniendo tan cuesta arriba”

Ernesto Gómez Tarragona, decano del Colegio de Economistas de La Rioja

Las preguntas sobre asuntos fiscales son un asunto que cada vez más preocupa y ocupa a los agricultores y ganaderos. Conscientes de ello, desde el año pasado ARAG-ASAJA ha incorporado a sus planes de formación unas Jornadas de Seguridad Social y Fiscalidad agraria con las que la organización quiere ayudar a sus socios a mejorar su tributación y la gestión de sus explotaciones.

Hablamos de ello con Ernesto Gómez Tarragona, ponente de estas Jornadas que se celebrarán en los próximos meses (si la situación sanitaria lo permite) en las principales sedes de ARAG-ASAJA y una de las voces más autorizadas en La Rioja como decano del Colegio de Economistas.

**En asuntos de fiscalidad, ¿cuáles son las cuestiones que más inquietud generan a los profesionales del sector agrario?**

La necesidad de estar mejor formados. Saben mucho de cosas muy concretas, pero como es lógico, desconocen cómo hacer las cosas de otra manera que no sea la declaración de la renta que realizan una vez al año.

**¿Qué recomendaciones necesita el autónomo agrario desde el punto de vista tributario?**

Lo más importante es tener un buen asesoramiento ya que cada vez los sistemas tributarios son más eficientes y cobra más importancia la planificación a medio y largo plazo. No hay dos situaciones idénticas y en consecuencia las soluciones siempre serán diferentes, atendiendo a la situación familiar, las aportaciones a planes de pensiones, la existencia de otros rendimientos de capital mobiliario, su situación a efectos de patrimonio, etc.

**Los agricultores que tributan por módulos, ¿pueden facturar a otro agricultor?**

Naturalmente, siempre que no superen el 20% del total de ventas ordinaria agrícolas.

Eso sí, además de no superar estos ingresos, la prestación de servicios debe hacerse con los medios propios utilizados para la actividad agrícola ordinaria. Es decir, no puedes comprar un tractor para prestar servicios exclusivos para terceros. Debes prestar esos servicios a terceros con tu tractor normal de trabajo.

**“La petición que ha hecho ARAG-ASAJA al Gobierno de La Rioja para pedir la exención del impuesto de AJD en el supuesto de agrupación de fincas lindantes me parece una buena propuesta”**

**Hay voces que piden la eliminación de los módulos. ¿Tienen futuro?**

Es cierto que es un tema recurrente. En Navarra se ha anunciado hace unos días su supresión. De hecho, aquellos módulos que no son agrarios ya han visto muy recortada la posibilidad de su aplicación, especialmente en aquellos sectores en los que podían constituir objeto de defraudación. Sin embargo, el caso de los módulos agrarios es diferente. Se trata de mantener un beneficio fiscal para conseguir el mantenimiento de las pequeñas explotaciones agrarias. No debemos olvidar que en nuestro país cada vez hay menos agricultores. Es preciso seguir apoyando las pequeñas explotaciones para que se adapten a los nuevos tiempos y evolucionen.

**En los últimos años la Agencia Tributaria está poniendo el acento en el sector agrario, ¿hay alguna razón?**

Posiblemente porque es un ámbito de la eco-



nomía que se escapaba tradicionalmente al control de Hacienda. Ahora, sin embargo, estamos observando que con la generalización de los modelos informativos, se está cruzando información de forma masiva para poner el acento en detectar unidades de negocio que artificialmente se fraccionan para poder seguir tributando en módulos, o en descubrir ingresos no declarados.

**¿Qué está pasando con el famoso asunto del Impuesto sobre el Incremento de Valor de los Terrenos de Naturaleza Urbana, la denominada plusvalía municipal?**

Es un asunto polémico por dos cuestiones. En primer lugar, por las ventas de inmuebles urbanos a pérdidas que no tributan según la jurisprudencia del Tribunal Constitucional. Y en segundo lugar, porque tampoco se deberían liquidar las plusvalías obtenidas en inmuebles situados en suelo rústico puesto que no son construcciones sobre suelo urbano. En la práctica hay que estar atento, asesorarse bien y recurrir las liquidaciones municipales.

**Respecto a la seguridad social, ¿qué ideas tiene que tener claras un agricultor a la hora de tener una inspección?**

Ante todo, mucha calma. Se trata de explicar las circunstancias concretas y dar respuestas coherentes y lógicas a los problemas concretos que se puedan encontrar. Y después es primordial tener todas las altas de los trabajadores con sus jornadas correspondientes, prestar atención a la prevención de riesgos laborales, al cumplimiento de convenio y desde hace unos meses a las medidas anti-COVID.

**Una de las preguntas más demandadas de nuestros socios es, ¿puede ayudarme mi familia más directa en mi explotación?**

La respuesta corta es no. Sólo podría admitirse en el caso de que alguien esté echando una mano de forma circunstancial, se pruebe la relación de parentesco, se demuestre que existe convivencia y se dependa económicamente del agricultor. Pero en todo caso, habrá que probar muy bien la ausencia de relación laboral, algo que a menudo no es sencillo.

**Este año muchos agricultores y ganaderos han optado por contratar empresas de servicios para evitar todos los problemas asociados a la contratación de personal en época de pandemia. ¿Cómo puede asegurarse un agricultor que una empresa de servicios cumple la ley y qué deberían exigirle?**

Este es un asunto muy complicado. Nos parece que el hecho de subcontratar el trabajo ya nos exime de responsabilidad. Y nada más lejos de la realidad. El agricultor, como todo empresario, debe ocuparse de que la empresa de servicios cumple la ley, es decir, tiene a sus trabajadores dados de alta, cumple la legislación de riesgos laborales, lo establecido en el convenio (incluido el alojamiento del temporero), paga correctamente el salario a sus trabajadores y está al corriente de pagos con Hacienda y Seguridad Social, entre otras cuestiones.

**Como economista, ¿entiende las quejas del sector?**

Entiendo que es un sector prioritario que debe seguir teniendo apoyo para poder ser rentable ya que tiene motivos para quejarse. No hay más que mirar las estadísticas y observar cómo el número de agricultores en España ha caído inexorablemente en los últimos años. Oiga, si esto es un negocio tan estúpido, habría más gente que quisiera ser agricultor y no es el caso.

**ARAG-ASAJA ha solicitado a la Consejería de Hacienda la exención del impuesto de AJD en el supuesto de agrupación de fincas lindantes por los agricultores profesionales, así como**

**“Las campañas contra la explotación laboral en las que se le coloca ese sambenito a los agricultores son injustas porque el sector no está en eso”**

**el caso de la adquisición de fincas por parte de cualquier titular de una explotación agraria prioritaria que vaya a incorporarse a la misma. Como decano del Colegio de Economistas, ¿qué opinión le merece?**

Me parece una buena propuesta por parte de ARAG-ASAJA en el sentido de que incentiva la creación de explotaciones más competitivas y útiles para la generación de valor. Además, no es una locura de dinero, suprimir lo que queda de ese impuesto es el chocolate del loro. Quizás para evitar abusos



Imagen con los 22 procedimientos que tiene que hacer un agricultor para contratar un trabajador

y favorecer a los pequeños agricultores, sería interesante establecer un límite máximo de hectáreas de la finca resultante.

**Otra de las peticiones de ARAG-ASAJA este año ha sido la reducción de módulos para los agricultores afectados los daños causados por la fauna silvestre, ¿cree que la Agencia Tributaria debería contemplarlo?**

La orden de módulos lo permite, sin que además tenga que ser aprobada unilateralmente por el Gobierno. El problema es determinar cuáles son los daños en cada zona, ya que es necesario un estudio que acredite los daños por encima de unos porcentajes razonables en las cosechas de determinadas zonas.

**Estas vendimias hemos observado un incremento de la vendimia mecanizada, ¿cree que además de por el covid existe otro conjunto de circunstancias?**



Indudablemente. El viticultor ha recurrido a la mecanización para reducir costes y para evitar problemas en la contratación de trabajadores relacionados con el alojamiento, prevención de riesgos, sanciones...

**En la última reunión que mantuvo ARAG-ASAJA con la consejera de Agricultura, el presidente de la organización le mostró los 22 procedimientos que un agricultor tiene que hacer para contratar a un solo trabajador. ¿Nos estamos volviendo locos?**

No tiene ningún sentido. Cada vez presentamos más papeles, estamos más controlados, y en lugar de que la Administración simplifique las obligaciones de carácter informativo porque ya dispone de esa información, lo que está haciendo es lo contrario, creando nuevos mecanismos de información para tenernos aún más controlado. Éste no es el camino. Diré más, no tiene mucho sentido que en pleno siglo XXI estemos persiguiendo a agricultores con guardia civil para ver si está la gente dada o no de alta cuando existen mecanismos para controlar estas situaciones utilizando medios informáticos. La administración debe

mejorar estas nuevas tecnologías no para tener más controlado al administrado sino para cumplir la ley, que lo que dice es que “la administración deberá cumplir sus funciones con la mínima intrusión sobre el administrado”.

**Precisamente, el pasado mes de agosto, el Gobierno de La Rioja lanzó una campaña contra la explotación laboral dirigida a los trabajadores agrícolas sobre la que ARAG-ASAJA mostró su indignación. ¿Qué opinión le merece?**

El sector no está en eso, está regularizado, haciendo las cosas cada vez mejor, conforme a ley, y lo que no es justo es que se le coloque ese Sambenito. No solo solo al sector agrícola sino al empresariado en general. Hoy en día ser empresario es prácticamente como ser un ladrón, y nada más lejos de la realidad. En cualquier país desarrollado el empresario y agricultor es visto como lo que es, un generador de valor.



# Las convocatorias de ayudas para jóvenes, inversiones y reestructuración de viñedo se convocarán en los primeros meses de 2021

La Consejería de Agricultura retrasa estas convocatorias sobre su previsión inicial

A diferencia de años anteriores, las nuevas convocatorias para la presentación de las solicitudes de ayuda para jóvenes, planes de mejora y reestructuración y reconversión de viñedos se convocarán una vez iniciado el año 2021.

El retraso vendría motivado por la necesidad de adaptar las nuevas convocatorias de jóvenes e inversiones al periodo transitorio de los años 2021 y 2022.

Entre las novedades, está previsto que las ayudas para planes de mejora se amplíen de 100.000 euros a 150.000 euros por UTA. Y en materia de jóvenes, se introducirán modificaciones que permitan compatibilizar la actividad agraria con otras actividades siempre y cuando no excedan de 20 jornadas al año.

Por otro lado, y en lo referente a los planes de reestructuración de viñedo, el objetivo de la Consejería de Agricultura es convocar estas ayudas durante el mes de febrero para que los agricultores puedan iniciar a partir del 1 de mayo las acciones subvencionables. No obstante, es importante destacar que en esta campaña 2021 los arranques no serán subvencionables.

En cualquier caso, ARAG-ASAJA ampliará la información y comunicará todas las novedades así como los plazos exactos a todos los socios en el momento en que se abran las correspondientes convocatorias.

## ACCIONES SUBVENCIONABLES

| ACTIVIDAD                                | ACCIÓN                                                              | IMPORTE MÁXIMO |
|------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|----------------|
| REIMPLANTACIÓN DE VIÑEDOS                | ARRANQUE                                                            | 700 €/HA       |
|                                          | PREPARACIÓN DEL SUELO                                               | 1.300 €/HA     |
|                                          | DESINFECCIÓN                                                        | 3.300 €/HA     |
|                                          | DESPEDREGADO                                                        | 500€/HA        |
|                                          | NIVELACIÓN DEL TERRENO                                              | 800 €/HA       |
|                                          | ABANCALAMIENTO                                                      | 19.000 €/HA    |
|                                          | ABANCALAMIENTO CON MUROS DE PIEDRA EN PENDIENTES SUPERIORES DEL 30% | 30.000 €/HA    |
|                                          | PLANTA Y PLANTACIÓN                                                 | 1,50 €/PLANTA  |
|                                          | PROTECCIÓN DE PLANTAS JÓVENES                                       | 0,50€/PLANTA   |
|                                          | SISTEMAS DE CONDUCCIÓN EN ESPALDERA (INCLUIDA COLOCACIÓN)           | 4.000€/HA      |
| RECONVERSIÓN VARIETAL                    | ELEVACIÓN INDIVIDUALIZADA (INCLUIDA COLOCACIÓN)                     | 4 €/PLANTA     |
|                                          | SOBREINJERTADO                                                      | 2 €/PLANTA     |
| MEJORA DE TÉCNICAS DE GESTIÓN DE VIÑEDOS | CAMBIO DE VASO A ESPALDERA                                          | 1.100 €/HA     |
|                                          | SISTEMAS DE CONDUCCIÓN EN ESPALDERA (INCLUIDA COLOCACIÓN)           | 4.000€/HA      |
|                                          | ELEVACIÓN INDIVIDUALIZADA (INCLUIDA COLOCACIÓN)                     | 4 €/PLANTA     |

SCAA  
**San Francisco**

Ctra. Córdoba-Valencia, s/n  
Tel. 902 19 79 55 - 953 451 256 Fax 953 451 931  
23330 VILLANUEVA DEL ARZOBISPO (Jaén-Andalucía-España).  
www.siemalavillas.com

Sierra las Villas

Oro de las Villas  
Aceite de Oliva Virgen Extra

Sol de las Villas



## “Servicios Agrarios Riojanos es una de las apuestas de Bayer en La Rioja”

Enrique Cárdenas Arnedo,  
Técnico de Bayer CropScience

Tras la compra de la multinacional estadounidense Monsanto (empresa obtentora de la solución Roundup), Bayer se ha convertido en una empresa líder en el sector con su nuevo catálogo de productos y servicios que van desde la protección de cultivos, semillas... a soluciones biológicas y plataformas de agricultura de precisión como FieldView.

La relación comercial de Bayer y ARAG-ASAJA viene de lejos. “Prácticamente se remonta a la década de los 80... explica Enrique Cárdenas. Lo conoce bien, él empezó a trabajar en Bayer en 1990. “Y desde entonces, añade, hemos visto vuestro desarrollo y evolución en el campo riojano”.

Sin embargo, es ahora, tras la reorganización de la distribución de Bayer en La Rioja a partir de enero de 2021, cuando la relación comercial da un paso más y Bayer ha decidido apostar por ARAG-ASAJA, a través de Servicios Agrarios Riojanos, como un actor importante en esta nueva estructura.

**Bayer reorganizará su distribución en La Rioja el próximo año, ¿cuál es el compromiso que mantendrá con Servicios Agrarios Riojanos?**

Una de las apuestas de Bayer en La Rioja es sin duda Servicios Agrarios Riojanos. Creo que, aunque sois distribuidores oficiales desde 2015, ahora, tras la confianza generada, necesitábamos dar un paso más con vosotros.

**¿Por qué continúa Bayer confiando en Servicios Agrarios Riojanos?**

Por su profesionalidad y cercanía con los agricultores, a los que siempre intentan ofrecer soluciones adaptadas a sus problemas. Para Bayer, sus ocho almacenes ubicados estratégicamente en el territorio riojano y el asesoramiento que ofrecen sus técnicos, formados en las últimas novedades que hay en el mercado, son la combinación perfecta para brindar un servicio de calidad.

**¿Qué le va a aportar este acuerdo a los socios y clientes de ARAG-ASAJA?**

Básicamente, la posibilidad de disponer de las soluciones más innovadoras y adaptadas



a un mercado en continua evolución, directamente de la mano de la principal empresa de I+D del sector, como lo es Bayer CS. Pero esto en qué se traduce?

**El RoundUp es una solución segura. Su utilización sigue siendo interesante para mantener la competitividad del sector**

**¿Cuáles son las tendencias de BAYER para hacer frente a los próximos retos de los agricultores?**

Actualmente estamos ofreciendo al sector soluciones biológicas y herramientas que fomentan la digitalización de la agricultura, para ayudar al productor a estar a la vanguardia de las nuevas tendencias y exigencias en la protección de cultivos para mejorar la rentabilidad de sus explotaciones.

**Pese a que el glifosato sigue estando en el punto de mira, su utilización sigue creciendo. ¿Qué opinión tiene Bayer sobre ello?**

Nosotros consideramos que el RoundUp es una solución segura. Además, su utilización es interesante tanto para la competitividad como para fomentar la agricultura de conservación ya que minimiza las labores mecánicas.

**El Pacto verde Europeo ha propuesto reducir el uso de fitosanitarios y fertilizantes. ¿cree que los biológicos son actualmente una alternativa eficaz para el agricultor?**

Sí, aunque también haya que utilizar para ello herramientas tecnológicas que apoyen el monitoreo de plagas y enfermedades. De hecho, ya se está trabajando con éxito en este tipo de soluciones en cultivos de primor dedicados a la exportación.

**¿La agricultura de precisión formará parte del futuro del sector agrícola riojano?**

Absolutamente, incluso ya está formando parte de nuestro presente. Como sabéis, por la colaboración que estamos haciendo con vosotros, nuestra herramienta FieldView ya permite la digitalización y monitoreo de cultivos extensivos. El siguiente paso en el que estamos trabajando es en desarrollar herramientas de predicción de enfermedades del cultivo de viña y frutales.

**Como empresa líder, ¿cuáles creen que serán las consecuencias para el sector de esta crisis?**

A diferencia de lo que en estos momentos podamos pensar, estamos seguros de que serán positivas. Creo que la sociedad, a partir de esta crisis, va a valorar al sector primario como un sector fundamental y estratégico.

Descubre la **mejor solución herbicida** para tu cultivo de cereal

**Liberator**  
PACK

Contacta con tu distribuidor Bayer  
y llévate un descuento\* de

**15 €/pack**

¡Y por compras iguales o superiores a 6 packs, prueba **FieldView Prime**!



CLIMATE  
**FIELDVIEW**  
prime



\*Promoción válida del 1 de septiembre de 2020 hasta el 30 de diciembre de 2020

Conéctate  
<http://enmovimientobayer.es/liberatorpack2020/ES/condiciones>



## Tomates con sabor a innovación

Los hermanos Marcos y Álvaro Pérez Llanos impulsan 'RiojaSelecto', la primera y única explotación de cultivo hidropónico de La Rioja que incorporará CO2 a su invernadero la próxima campaña

Tenían 24 y 28 años cuando estos dos jóvenes ingenieros técnicos agrícolas firmaban un préstamo para poner en marcha unos invernaderos de tomate en cultivo hidropónico en Zarratón. Conocían el oficio por su abuelo Jesús Llanos y su padre Marcos, agricultores de toda la vida de cultivos hortícolas y viña. También la teoría, el proyecto final de carrera de Álvaro iba de tomates que se cultivan en agua con nutrientes y sales minerales en lugar de suelo agrícola. Pero la práctica no.

Por eso, cuando ahora, seis años después, hacen balance y comprueban que cada año cultivan y comercializan 240.000 kilos de tomates con una distribución dirigida al norte de España y Madrid, que desde hace tres años producen el 50% de la biomasa que necesitan para generar la energía necesaria para los 8.400 metros de cuadrados de

invernaderos, y que la próxima campaña incorporarán CO<sub>2</sub> en sus plantas, no se lo creen. O sí, porque detrás hay esfuerzo, trabajo, y una apuesta clara por la innovación y la modernización del sector.

"Nuestra lección de todo esto es que hay que apostar por los jóvenes. En nuestro caso, de no ser por el apoyo familiar, y las ayudas para incorporación de jóvenes agricultores y planes de mejora, ni nos lo podríamos haber planteado".

Ya están pensando, mirando a Europa, en qué podrán mejorar el próximo año en su explotación. Son conscientes de que las nuevas estrategias verdes marcarán el camino. "No hay ningún problema en ser más verde, pero solo pedimos que no maten a la gente por el camino. Europa no puede ser ecologista a costa de la rentabilidad del agricultor".

Álvaro Pérez Llanos:

“Hay que apostar por los jóvenes. En nuestro caso, de no ser por el apoyo familiar, y las ayudas de jóvenes agricultores y planes de mejora, ni nos lo podríamos haber planteado”

Marcos Pérez Llanos:

“De cara al futuro, no hay ningún problema en ser más verdes, pero solo pedimos que no maten a la gente por el camino. Europa no puede ser ecologista a costa de la rentabilidad del agricultor”



RiojaSelecto produce el 50% de la caña que utiliza para la generación de biomasa.



CHAMPIÑÓN



CHAMPIÑÓN



## “Si queremos tener futuro necesitamos apoyo económico para que el pequeño cultivador también pueda invertir para modernizarse”

Los champiñoneros Ricardo Achútegui y Pablo Merino analizan la situación y retos a los que se enfrenta el sector del champiñón en La Rioja

Ricardo Achútegui:

“El principal reto que tiene actualmente el sector es disponer de plantas de elaboración de compost de fase III, un sistema que nos permitirá ganar en calidad y cantidad”

La Rioja es la primera región productora de champiñón en España. De los 146 millones de Kg que se producen en España, más de 71 millones de kg se cultivan en nuestra región. Es un 48%. Por algo este sector es la rama agroalimentaria con mayor peso en el PIB riojano, solo por detrás de la vitivinicultura, con cerca de 250 millones de euros anuales de facturación (entre producción, sustratos, semillas y comercialización).

Se trata, por lo tanto, de un sector económico asentado sobre todo en La Rioja Baja y que ahora que tanto se habla de la despoblación rural es vital para localidades como Pradejón, Autol y Ausejo donde se concentran cerca de 200 explotaciones dedicadas al cultivo de hongos que suman aproximadamente 376 instalaciones.

Sin embargo, en los últimos años, los productores riojanos están sufriendo las consecuencias de los problemas comunes que

afectan al campo riojano, y del conflicto que estalló en 2015 Eurochamp (la cooperativa que agrupa al mayor número de productores) y el grupo Riberebro, una alianza con la que se buscaba unir producción y comercialización para competir en los mercados nacionales y extranjeros.

Pablo Merino es uno de los quince cultivadores de champiñón que ahora quedan en Autol, de los sesenta y cuatro que se dedicaban a ello hace doce años en el municipio. Vende a la industria para conserva y también se dirige a los mercados con fresco con champiñón portobello, una opción que tras la crisis del Covid se ha reducido un 50%.

“Los cultivadores estamos fastidiados. Llevamos 15 campañas recibiendo el mismo precio por nuestros champiñones mientras los costes de producción se han disparado. Vamos al límite, ya no hay margen”. Por

eso entiende que los hijos de cultivadores en lugar de tomar el relevo prefieran irse a trabajar a las fábricas de champiñón. “Han visto a sus padres trabajar y luchar tanto... que ahora que no hay rentabilidad, no compensa”.

Actualmente, en términos de mercados, La Rioja compite con Castilla La Mancha. “Es más, apunta Pablo, nos están comiendo el pastel”. Y argumenta las razones. Por un lado, explica, porque su mano de obra es más barata, una circunstancia importante en un producto que necesita la mano de obra prácticamente en todo el ciclo. Y, por otro lado, “porque se han puesto las pilas en modernizarse con el apoyo económico de la Administración”.

Ricardo Achútegui, champiñonero con cultivos en Pradejón, coincide con él. Cree que el

principal reto que tiene actualmente el sector es disponer de plantas de elaboración de compost de fase III que garantizarían más calidad y cantidad en la producción en fresco. “Es un sistema generalizado en Europa y de futuro y en el que nuestro principal competidor, Castilla La Mancha, se está posicionando de manera importante”.

En realidad, añade Achútegui, el principal problema es que La Rioja, cuya estructura productiva se basa en instalaciones tradicionales, de alguna manera se está quedando descolgada de las nuevas tecnologías por las que sí están apostando las zonas productoras dominantes en este momento. “Pero el cultivador, con la que está cayendo, ni se lo puede plantear por sí solo, ni por pequeña que sea la inversión va a poder competir con los grandes. Es frustrante porque no ves futuro”.

Pablo Merino:

“Los cultivadores estamos fastidiados. Desde hace 15 campañas no nos han subido el precio del champiñón. Vamos al límite, ya no hay margen. Castilla La Mancha nos está comiendo el pastel”

### LAS CIFRAS DEL SECTOR

71 millones de Kg de producción anual  
53 en conserva y los 18 restante en fresco

250 millones de euros es la cuantía a la que asciende la facturación anual del sector

200 explotaciones dedicadas al cultivo del champiñón

1.100 empleos directos mueve el champiñón, así como otros 2.000 indirectos

### Las consecuencias del divorcio empresarial entre Eurochamp y Riberebro

Durante las últimas movilizaciones del sector, ARAG-ASAJA ha compartido la preocupación de los champiñoneros que aseguran estar sufriendo el divorcio empresarial entre Eurochamp y Riberebro.

La organización cree que estos problemas que no han sido provocados por los champiñoneros, poco ayudan a superar las consecuencias que esta crisis sanitaria también ha supuesto para el sector del champiñón y la seta en La Rioja. Por este motivo, ha pedido responsabilidad a la industria para proteger a uno de los sectores más potentes de La Rioja.

## ARAG-ASAJA denuncia que la nueva PAC impondrá más exigencias a los agricultores y ganaderos con menos dinero

La organización agraria reclama que en la negociación final de la reforma de la PAC se busquen medidas más acordes a la realidad del sector

De momento, para ARAG-ASAJA, lo único bueno de los acuerdos que ya se han alcanzado en Europa para aprobar la nueva Política Agraria Común (PAC), ha sido el acuerdo por el que se ampliará, al menos, hasta 2040 el control de plantaciones de viñedo.

Y es lo único bueno, porque del resto de acuerdos, al menos de momento lo que se deduce es que habrá "más exigencias para los agricultores y ganaderos con menos dinero".

El secretario general de ARAG-ASAJA, Igor Fonseca, ha denunciado que mientras el presupuesto de la nueva PAC será un 10% inferior para España, se introducen nuevas exigencias medioambientales sin contraprestación alguna. En concreto, se ha referido a la obligatoriedad que se introducirá en la nueva PAC de destinar un mínimo de un 20% de las ayudas directas a los llamados ecoesquemas, es decir, a los compromisos vinculados a mejorar la protección del medio ambiente, la lucha contra el cambio climático, y el fomento del desarrollo y la energía sostenible.



### ¿Qué ha acordado ya Europa sobre la nueva PAC?

En España la próxima PAC se aplicará el 1 de enero de 2023. Y hasta el momento, parece que "los tiros" irán por aquí:

- Se confirma un recorte del 10% del presupuesto.
- Un 60% de las ayudas directas irán a la ayuda básica a la renta.
- Habrá mayores condiciones medioambientales.
- Se vincula un 20% de los pagos directos al cumplimiento de ecoesquemas.
- Se prorrogan, por lo menos hasta 2040, las autorizaciones de viñedo.
- Se favorecerá la figura de mujer agricultora o ganadera.
- Se destinarán al menos el 2% de los fondos de la PAC a los jóvenes agricultores, a través de complementos de pago en el primer pilar (ayudas directas) y ayudas a la primera instalación.
- Se mantendrán las ayudas asociadas.

**ARAG-ASAJA pide un esfuerzo a las instituciones europeas para apoyar al sector agrario en una transición ecológica y climática con objetivos gestionables y asumibles. De lo contrario, legislarán sin atender la realidad y solo conseguirán una agricultura arruinada**

Para Fonseca, el sector no está en contra de una nueva PAC verde. "Lo que pedimos es que estos nuevos compromisos, introducidos sin saber cómo se van a tener que aplicar, ni qué nuevos costes van a suponer para las explotaciones agrarias, cuenten con un presupuesto a la altura y no supongan una pérdida de competitividad para nuestros agricultores y ganaderos, que ya respetan las mayores exigencias que existen a nivel mundial".

El texto definitivo de la nueva PAC lo tienen que cerrar todavía la Comisión, el Parlamento y el Consejo de Ministros de la UE. De momento, lo que ya se ha aprobado han sido las normas del periodo transitorio de la PAC.

## ¿Qué opina el sector?

**“La teoría que tienen los ecologistas con la nueva PAC, no funciona en el campo”**

Alfredo Ojeda, agricultor de Villaverde

Alfredo lleva sin bajarse del tractor, desde que empezó a sembrar. Le gustaría tratar menos pero "si no queremos que nos coman las hierbas, es lo que hay". Por eso, cuando oye hablar de las nuevas estrategias verdes que impondrá la nueva PAC respecto a la reducción del uso de fitosanitarios, muestra una sonrisa. "Lo que tendrían que pensar es en cómo ser más eficaces para echar menos, porque el campo es lo que es. Y la teoría que tienen los ecologistas, no funciona en el campo".

Pone un ejemplo. "Hace unos años, mi hermano y yo, sembrábamos patatas. Tuvimos que dejar de sembrar cuando nos prohibieron tratar para la plaga del alfilerillo. Y ahora me tengo que comer patatas de otros países en los que sí que pueden utilizar esos productos para matar esos gusanos. ¿Alguien lo entiende? Yo desde luego no. Es lamentable".



**“La nueva PAC tiene que respaldar al agricultor profesional, al que cotiza en el régimen agrario”**

Sergio Benés, agricultor de Cordovín

Es joven agricultor, y lo tiene clarísimo: las ayudas de la PAC tienen que ir dirigidas al que esté en el régimen agrario y esté cotizando. Al agricultor profesional. No a los jubilados, a los funcionarios... ¿Qué quieren tener también ellos ayudas? No tengo ningún problema a que tengan los mismos derechos que yo, pero que coticen, que estén dados de alta en la Seguridad Social Agraria, que esté bien mirado.

Además, cree que de lo que se aprueba a lo que llega en el campo, se queda mucho en el camino. "Por eso les diría a los que toman las decisiones, hágannos todos los controles que quieran, miren todo bien mirado, que ya lo hacen, pero que llegue al que tenga que llegar".



**AGRO PORTALADA**  
Autoservicio para el Campo y el Jardín  
C/Segador, Nave 11 (La Portalada II)  
Tf. 941 44 50 15  
26006 LOGROÑO  
agroportalada@agroportalada.es

CAMPO RIOJANO





# Las ventas de Rioja resisten mejor de lo esperado

Rioja cierra la vendimia del Covid con 385 millones de kilos de uva calificados, 342 de uva tinta y 43 de blanca

Aunque las estadísticas hay que seguir tomándolas con cautela a la espera de ver cómo pasa factura la segunda ola del coronavirus, lo cierto es que, según los últimos datos de octubre, las ventas de Rioja siguen resistiendo.

La comercialización de los vinos Rioja cae hasta octubre un -9,52% (era del 11% en julio), con un crecimiento que se mantiene en los mercados exteriores con un 6,30% y, eso sí, con fuertes descensos en el mercado nacional, atribuibles a la caída del turismo y la prolongación de las medidas restrictivas de la hostelería.

Profundizando en las categorías, sigue destacando el comportamiento de los Reservas y Grandes Reservas, sobre todo en el mercado internacional. Y en cuanto a los colores vuelven a estar todos penalizados, con una caída global de tintos y rosados del -10,30%.

## Producción Vendimia 2020

| EN M KG | RIOJA ORIENTAL | RIOJA ALTA | RIOJA ALAVESA | TOTAL  |
|---------|----------------|------------|---------------|--------|
| BLANCAS | 16,61          | 23,08      | 6,58          | 46,28  |
| TINTAS  | 148,76         | 145,63     | 69,48         | 363,88 |
| TOTAL   | 165,37         | 168,72     | 76,06         | 410,16 |



## Comercialización a octubre 2020

| OCTUBRE 20 | ACUMULADO | VOLUMEN |
|------------|-----------|---------|
| NACIONAL   | -18,89%   | 106,94  |
| EXTERIOR   | +6,30%    | 82,97   |
| TOTAL      | -9,52%    | 189,91  |



**Crece significativamente** en mercados como Reino Unido (+18,60%), EEUU (+13,32%), Irlanda (+50,44%), Canadá (+12,76%)

Por el contrario, **cae en los mercados** de Rusia (-9,43%), Alemania (-7,70%) y Méjico (-7,00%) Suiza (-6,43%).

**“El nuevo plan estratégico nos dará información pero las decisiones seguirán dependiendo de los viticultores y las bodegas que somos los que nos jugamos el dinero”**

David Orodea, representante de ARAG-ASAJA en la Comisión de Análisis y Desarrollo del Plan Estratégico

En las próximas semanas, está previsto que se apruebe el nuevo plan estratégico 2020-2030 que el Consejo Regulador encargó a la empresa KPMG. Un plan que, dado el impacto significativo de esta crisis, analizará la situación de Rioja a corto, medio y largo plazo, modelizando los diferentes escenarios posibles, y obligando a la revisión de los objetivos, previsiones e iniciativas inicialmente diseñadas con el objetivo de acomodarlas al nuevo contexto y su previsible evolución.

Hablamos de ello con David Orodea, miembro de la Comisión de Análisis y Desarrollo del Plan Estratégico.

### ¿Cuál es el objetivo del futuro Plan Estratégico de Rioja?

Defender con uñas y dientes el valor de Rioja. Y a partir de ahí, encontrar el equilibrio entre la oferta y la demanda para que sea rentable, incentivar la calidad, crecer en los mercados internacionales, la sostenibilidad y en el enoturismo.

### ¿Qué quiere llegar a ser Rioja?

Rioja quiere posicionarse como una de las regiones vitivinícolas más reconocidas por su calidad, singularidad y sostenibilidad, que logre seducir a los consumidores.

### ¿Qué puede esperar el viticultor del próximo Plan Estratégico del Consejo?

Lo que necesitamos es que el plan estratégico funcione para que consigamos vender no solo más botellas de vino, sino más caro, de forma que repercuta en el precio de la uva. Para el viticultor lo más importante es un precio digno para poder vivir del campo.

### ¿Cómo aborda el plan el objetivo de dar estabilidad a los precios de la uva para el viticultor?

Con contratos de uva plurianuales, y el compromiso de mejorar todavía más la calidad porque eso redundará en las ventas. Otra de las cuestiones que aborda el plan estratégico es la planificación correcta de la oferta, rendimientos anuales y plantaciones, con objeto de conseguir el deseado equilibrio entre la producción y las ventas.

### Uno de los temas más complejos de cada campaña es la fijación de rendimientos de producción y de transformación. ¿Va en el plan estratégico este tema?

Sí, es uno de los temas que se contemplan en el plan aunque obviamente la decisión final dependerá de las negociaciones que en cada campaña tengan los viticultores y bodegas, que al final somos los que nos jugamos el dinero.

### ¿Y en cuanto al crecimiento en masa vegetal, qué dice el Plan Estratégico?

Se ha diseñado un modelo para mejorar la determinación de la masa vegetal y eso depende fundamentalmente de las ventas. Depende lo que se venda, depende de cómo esté la ratio...

Si no hay ventas, es absurdo incrementar la masa vegetal. Y a los agricultores ni nos interesa. A los viticultores no nos interesa que nos den masa vegetal si el precio de la uva está a 40 céntimos. No tiene sentido. Tenemos que ser capaces de hacer una denominación con verdadero valor añadido tanto para viticultores como para las bodegas.

### ¿Hasta qué punto puede afectar la crisis sanitaria al nuevo Plan Estratégico?

De entrada, lo ha retrasado y le ha cambiado el paso. Todo son incógnitas, relacionadas si el efecto de esta crisis será sostenido o no. Por lo tanto, plantearnos ahora algo a 2030 es ciencia ficción. Toca preocuparse por sobrevivir, porque los viticultores cobren un precio justo por su uva y porque las bodegas pierdan lo menos posible.

### La sostenibilidad es una de los retos del plan estratégico, ¿está preparado el viticultor para ello?

Sí, cada día somos más profesionales y estamos más concienciados por hacer las cosas bien. Tenemos claro que va a ser el futuro. Y el plan va en la línea de lo que está marcando Europa respecto a la reducción en un 50% del uso de fitosanitarios. Pero ningún agricultor se puede jugar su explotación si luego su producción va a estar mal pagada o no va a recibir una contraprestación por ser más sostenible. ¿Quiéren que cambiemos nuestra forma de trabajar? ¿Quiéren que prescindamos del glifosato? De acuerdo, lo hacemos. Pero eso al agricultor le va a costar



**“El objetivo del Plan Estratégico es defender con uñas y dientes el valor de Rioja para que repercuta en el precio de la uva”**

mucho dinero, y ¿quién lo va a pagar?

**Sobre el stock, parece ser que se ha invertido mucho tiempo en discutir esta herramienta y sin embargo su uso es muy pequeño aún entre los viticultores.**

Desde nuestra organización se ha trabajado intensamente para plantear una propuesta responsable, que permitiese alcanzar el fin que se persigue con el stock, que no es otra cosa que poder hacer frente a la escasez, tanto a nivel de viticultor como a nivel de la DOCA. Lo que está claro es que lo que no puede servir el stock es para crear vino de mesa que compita con el calificado, y menos aún en una situación como en la que nos encontramos ahora mismo. Tanto yo como el resto de miembros de ARAG-ASAJA en el Consejo estamos abiertos a seguir debatiendo sobre la figura del stock, de manera que se puedan beneficiar la mayoría de los viticultores, pero siempre que se trate del objetivo que debe tener el stock y no de otro.

PROYECTOS Y CONSTRUCCIÓN DE NAVES AGRÍCOLAS

**Tekhne**  
Ingeniería y Proyectos

¡¡Presupuestos sin compromiso!!

Tel.: 610 069 571  
info@tekhne.es  
www.tekhne.es



# Nuestro trabajo es hacer crecer tu confianza

Gracias a nuestra experiencia sabemos cómo hacer crecer tu confianza con una línea de seguros que cubren tus necesidades profesionales y personales:

- Explotaciones agropecuarias
- Multirriesgo de ganado
- Nueva gama Caser Hogar
- Caser Salud
- Turismo Rural
- Tractores y maquinaria agrícola
- Responsabilidad Civil Agrocaser
- Seguros agrarios combinados
- Seguros complementarios

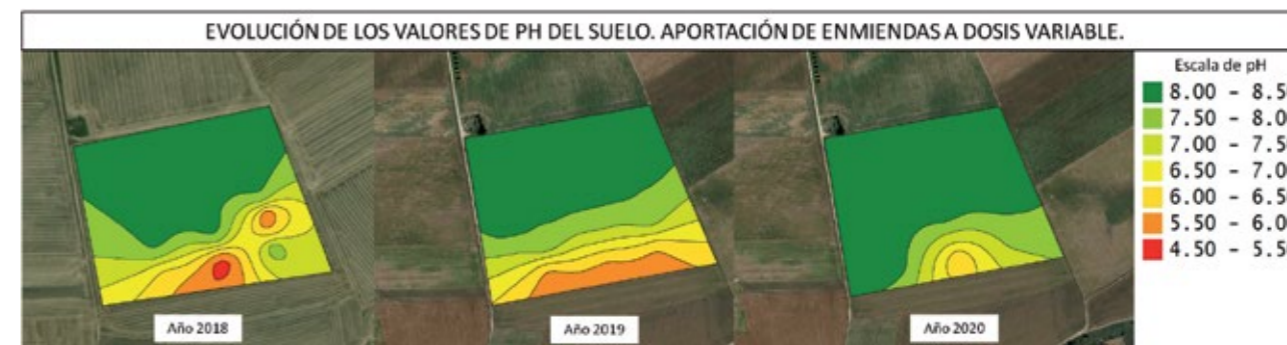
Productos pensados para que la confianza trabaje contigo y no pare de crecer.

Si deseas información sobre estos productos **consulta en tu oficina de Asaja más cercana.**



## Agricultura de precisión, ¿cuáles son sus ventajas?

ARAG-ASAJA apuesta por la formación en esta tecnología que ya es clave para ahorrar costes y conseguir una agricultura más sostenible, una obligación que tendrán que cumplir los agricultores ante la nueva PAC



Si el suelo de una parcela no es homogéneo, ¿por qué trabajamos sobre él como si así lo fuera? ¿Por qué lo fertilizamos igual en toda su superficie? ¿Por qué le aplicamos la misma dosis de semilla? ¿Por qué lo regamos igual? ¿Es necesario que un agricultor trate toda la parcela con la misma cantidad de productos fitosanitarios?

Las respuestas a estas preguntas las tiene la agricultura de precisión, una tecnología que poco a poco se está incorporando en las tareas agrícolas (como lo hizo la mecanización del sector) y que va a ser imprescindible para cumplir con las nuevas obligaciones de la futura PAC en las que se exigirá una reducción del uso de fitosanitarios y fertilizantes.

Hablamos sobre ello con Julio Martín, técnico de la agricultura de precisión de la empresa JMAP y profesor de los cursos que en los próximos meses se impartirán en las sedes de ARAG-ASAJA:

**En estos momentos, ¿Qué le puede aportar la agricultura de precisión al agricultor?**

Principalmente ventajas en el ahorro de insumos agrícolas: semilla, fitosanitarios, fertilizantes, combustible. Y a futuro, con la nueva PAC, que sus rendimientos no se vean afectados por las restricciones que les van a exigir Europa en materia de fertilizantes y fitosanitarios.

**En un sector poco tecnificado, envejecido ¿se está preparado para ello?**

El reto es que el agricultor le preste atención. Los avances tecnológicos ya están incorporados en los nuevos tractores y en los nuevos aperos (abonadoras, pulverizadores, sembradoras). Por lo tanto, si el agricultor quiere sacar la máxima rentabilidad a su equipamiento, debería formarse en estas nuevas tecnologías.

**¿Esto no es complicar la vida al agricultor?**

No, el agricultor tiene que perder el miedo al uso de estas tecnologías porque con información y una formación adecuada, ya están a su alcance. Lo hemos comprobado con la experiencia que ya tenemos con los proyectos en los que ARAG-ASAJA está participando, Tricum por ejemplo, y en los que ya estamos teniendo resultados reales en las parcelas en las que hemos trabajado con agricultura de precisión.

**Incorporar las nuevas tecnologías a menudo requieren una inversión que con la crisis de rentabilidad que sufre el campo quizás el agricultor no se la puede plantear, ¿es así?**

Desde luego, actualmente el precio de estos equipamientos es un factor en contra. Por eso, son tan necesarios las ayudas a la modernización de explotaciones, que realmente apoyen la introducción de esta tecnología en las explotaciones agrarias, y el apoyo de organizaciones como ARAG-ASAJA en la formación y asesoramiento.

**¡Fórmate en agricultura de precisión con ARAG-ASAJA!**

Y aprende de forma sencilla, práctica y participativa las ventajas que te puede aportar la agricultura de precisión para:

- Mapas de rendimiento en cosecha. Equipamiento necesario
- Mapas de índice de vegetación. Imágenes satélites y sensores de campo.
- Mapeo de los suelos mediante conductividad eléctrica
- Aplicaciones prácticas:
  - Modulación de dosis de fitosanitarios
  - Fertilización a dosis variables
  - Siembra a dosis variables...

**Próximo curso Casalarreina; del 18 al 22 de Enero**



## Los ganaderos ante los ataques del lobo: “psicológicamente esto te destroza”

ARAG-ASAJA exige al Gobierno de La Rioja que proteja a la ganadería extensiva en la sierra si de verdad quieren crear empleo y fijar población en el medio rural

Ángel Sánchez,  
ganadero de Villoslada.

“Es un problema que va a más y si por lo menos viésemos una meta, un arreglo, unas medidas... pero de momento nada de eso está encima de la mesa”

Ángel Sánchez, ganadero de ovino en Villoslada de Cameros, cuenta que cada noche se despierta sobre las cuatro de la mañana para ver en su móvil si las ovejas que tiene localizadas con gps están quietas o se mueven. Si están quietas, se vuelve a dormir. Si se mueven, puede que el lobo ya haya matado a una de las 900 ovejas que tiene en el monte de Villoslada. “Ya no es solo perder a las ovejas es que psicológicamente esto te destroza, quedas tocado, y solo piensas en lo que te puedes encontrar al día siguiente por la mañana”.

Como él, distintos ganaderos ya han sufrido este año la muerte de 328 ovejas en La Rioja por los ataques de lobo. El año pasado

fueron 231. “Es un problema que va a más y si por lo menos viésemos una meta, un arreglo, unas medidas... pero nada de eso está encima de la mesa. No hay derecho”. Por eso, no le extraña, que dos de los ganaderos de su pueblo hayan vendido parte de su rebaño o hayan abandonado el oficio.

“Yo calculo que si esto sigue así, en unos años, y no serán muchos, las ovejas desaparecerán de la sierra y entonces nos echaremos las manos a la cabeza porque algunos se habrán dado cuenta que además de ser una forma de vida para nosotros, las ovejas eran útiles para limpiar el monte, evitar incendios... y para que nos quedásemos en el pueblo a vivir”.



### ARAG-ASAJA y el resto de OPA se plantan y no acuden a la primera Mesa de la Ganadería Extensiva y el Lobo

ARAG-ASAJA y el resto de organizaciones profesionales agrarias riojanas han mostrado así sus discrepancias con el Ejecutivo regional tras la convocatoria de la primera Mesa de la Ganadería Extensiva y el Lobo en la que las Consejerías de Agricultura y Sostenibilidad quisieron limitar hasta el último momento la representación de todos los ganaderos de La Rioja en una sola organización agraria.

Éstas son las razones y los hechos que han motivado la decisión de ARAG-ASAJA:

1. Pese a haber pedido por carta una reunión para atender la problemática que existe con el lobo, ARAG-ASAJA se enteró de la creación de esta mesa a través de los medios de comunicación cuando existen foros, como la Mesa Ganadera para informar de la iniciativa.
2. Hasta el último momento el Gobierno de La Rioja quiso limitar la presencia de todas las organizaciones agrarias en un solo representante.
3. Han querido ningunearnos frente a las asociaciones de posturas ecologistas, cuyas asociaciones sí estaban previsto que estuviesen representadas en su totalidad.
4. De no haberlo ‘peleado’, hubiese sido la primera vez que se produce tal vulneración de los derechos del colectivo de agricultores y ganaderos de La Rioja, rompiendo un acuerdo consensuado en lo que debería ser el cauce habitual con los interlocutores del sector.



5. Pese a los 4 mails pidiendo que reconsiderasen su postura, no atendieron a razones. Solo lo hicieron cuando supieron que no íbamos las OPA ni la Asociación ganaderos 7 villas. Fue entonces cuando la Consejería de Agricultura mandó un mail admitiendo la presencia de un representante de cada OPA, pero al mismo tiempo que ampliaban la representación de las asociaciones ecologistas.
6. El único argumento que han dado para limitar nuestra presencia ha sido por razones sanitarias, cuando a lo largo de toda la pandemia no ha supuesto impedimento alguno para que las distintas administraciones hayan convocado a un número importante de representantes para asistir presencialmente a distintas reuniones.

En cualquier caso, para ARAG-ASAJA lo más importante sigue siendo abordar la supervivencia de la ganadería extensiva de La Rioja por lo que espera que el Gobierno de La Rioja atienda sus peticiones para buscar soluciones a los problemas de la ganadería extensiva en La Rioja por los ataques de lobo.

### ARAG-ASAJA recuerda a los ganaderos los trámites que deben cumplir en el primer trimestre de 2021:



- Los titulares de las explotaciones ganaderas, salvo las de vacuno, tienen la obligación de notificar el **Censo Anual** antes del 1 de marzo de 2021.
- Los titulares de las explotaciones ganaderas autorizadas para la utilización de cadáveres como alimentación para especies necrófagas, tienen la obligación de notificar el **Registro de alimentación de especies necrófagas** antes del 1 de marzo de 2021.
- Los ganaderos que fabrican piensos para su explotación con molinos autorizados deben devolver completada la **Declaración de fabricantes de piensos compuestos**, una encuesta enviada por la Consejería de Agricultura y que hay que entregar cumplimentada antes de que finalice el mes de enero de 2021.
- Los ganaderos con Autorización Ambiental Integrada deben entregar el **Informe Anual de Instalaciones de Autorización Ambiental Integrada** antes de que finalice el mes de enero de 2021. Obligatorio para instalaciones destinadas a la cría intensiva de aves de corral o de cerdos que dispongan de más de:
  - 40.000 emplazamientos si se trata de gallinas ponedoras o del número equivalente para otras orientaciones productivas de aves.
  - 2.000 emplazamientos para cerdos de cría (de más de 30 Kg).
  - 750 emplazamientos para cerdas.



ARAG-ASAJA impulsa una campaña para fomentar el consumo de alimentos riojanos en apoyo de los agricultores y ganaderos riojanos



ARAG-ASAJA ha impulsado una campaña promocional que, bajo el lema 'El verdadero sabor de la Navidad está muy cerca', fomentará el consumo de productos de proximidad durante Navidad en apoyo a los agricultores y ganaderos riojanos.

La organización agraria busca con esta iniciativa impulsar el consumo de los productos locales y de proximidad, así como fomentar la venta directa para conseguir dar salida a aquellos productos que más están sufriendo las medidas restrictivas de esta crisis sanitaria, como es el caso del vino, el vacuno, el cabrito y el cordero.

Asimismo, con esta campaña, ARAG-ASAJA quiere poner en valor el trabajo del sector agroalimentario y aportar una mirada positiva hacia el origen y calidad del conjunto de alimentos que se producen en La Rioja. "El sector necesita que los consumidores riojanos apuesten en su cesta de la compra por los productos de proximidad, que empaticen con el sector agrícola y ganadero de La Rioja y sientan que el esfuerzo y el compromiso social que demostraron durante los meses más duros de la pandemia ha valido la pena".

Publica tu anuncio gratuitamente en nuestra revista. Los anuncios están ordenados de más actuales a más antiguos. Esta sección se puede consultar en nuestra web [www.aragasaja.com](http://www.aragasaja.com)

**VENTAS**

- Descocadora de almendras. Tlf. 630 628 540
- Carro de herbicida, marca Vicon, en muy buen estado, con documentación. Lleva marcador de espuma y pilotos para la circulación. Las barras hidráulicas no llevan soldadura y tienen 12 metros. Tlf. 679 484 966
- Chisel de 11 brazos reversible. Cuatriscuro Gregory. Destripador de 15 brazos. Tlf. 606 068 095
- Arrancador de patatas de cadenas. Tlf. 649 976 304
- Venta de 80 vacas de monte para vida. Tlf. 639 454 433
- Remolque basculante de 6.000 kgs. Depósito siempre lleno de poliéster de 4.000 l. Tlf. 667 610 733
- Tractor agrícola pequeño, bien conservado. Tlf. 697 424 185
- 5,54 derechos de PAC de la región 1.101 en regadío; 0,58 en la 801 en secano. Tlf. 653 307 957 / 653 307 948
- Remolque Agrícola basculante de 8.500 kg. Freno de servicio Hidráulico. Tlf. 661 091 183
- Remolque de 7-8.000 kgs, de acero inoxidable de dos ejes, marca Loza. Por cese de actividad, precio a convenir. Tlf. 699 558 165
- Bomba de vendimia MPB, en acero inoxidable de 25 T/h. Tlf. 619 730 951
- Fincas en Alesanco y Torrecilla sobre Alesanco. Tlf. 669 855 139
- Mangueras de presión de riego: 36 mangueras de 4 pulgadas de cierre de media vuelta, de 6 metros de larga. Por cese de actividad, seminuevas. Tlf. 687 330 653
- Tractor John Deere modelo 1040S. 15 caballos. Dirección hidráulica. Remolque Egüen basculante de 3500 Kgs. Tlf. 626 656 062
- Asiento neumático de tractor frutero en buen estado. Tlf. 679 484 966
- Atomizador marca General de 2.200 L con doble ventilador y ordenador por zonas. Un año de uso, muy bien conservado. Principalmente su uso es para frutales. Ver sin compromiso. Tlf. 696 656 186
- Bomba de vendimia. 3.500 €. Tlf. 619 730 951
- Remolque 5.900 Kg; abonadora Ciaga; cultivador de 9 brazos; sacauvas, azufradora. Tlf. 669 741 113
- Derechos PAC de las regiones 6.01, 4.01 y 1.03. Tlf. 657 904 610
- Atomizador de 800 L, marca SEP, multibocas de 2 velocidades y 2 temporadas, en acero inoxidable. Depósito de autolimpieza y lavamanos. Tlf. 650 444 287

- 5 derechos de la PAC, región 102 de leñosos, 427 euros cada derecho., pago verde incluido. Tlf. 607 703 825
- Cinta hidráulica curvada de 8 metros. Tlf. 653 707 371
- Ciclomotor Beta RR50 Racing 2018. Tlf. 649 779 988
- 138 derechos PAC de la región 3030. Tlf. 654 339 237
- Depósito de 5.000 L. Tlf. 660 351 126
- 24 derechos PAC de la región 1101. 307 € cada uno. Tlf. 669 890 899
- Rodillo de discos de 450 de diámetro, plegable, hidráulico, de 4,5 M. Marca Salazar, sin documentación y en perfecto estado. Tlf. 638 841 603
- Atomizador, azufradora y despuntadora. Tlf. 650 500 369
- Derechos PAC, 45 fanegas. Tlf. 628 217 403
- Derechos PAC, región 401. Tlf. 629 636 786
- Destripador de 11 rejas, atomizador de 300 L para dar veneno por delante, bisurco grande, toldos de echar uva y de tapar remolque, remolque de 7.000 kg basculante, sacauvas 500 kgs, abonadora de 550kg, destripador de viñedo con rodillo detrás, bomba de regar completa, rodillo de hierro. Tlf. 620 397 624/ 691 462 831
- Viñas de 4.280 m y de 11.168 m en Fuenmayor. Tlf. 696 954 524
- Remolque tándem, 6000 kilos. Carga-uvas. Tractor John Deere 1840F. Tlf. 609 321 819
- Derechos PAC, en regadío. 4 hectáreas. Tlf. 685 843 785
- Azufradora marca Fede, modelo AZF 4 SL, de 500 litros de capacidad; cuatro salidas; inscrita en el ROMA y con ITEAF en vigor. Tlf. 615 910 172
- Se arrienda parcela en Fuenmayor de 16.100 metros para siembra de cultivos. 161€/año. Tlf. 659 203 261
- Viñas en Villamediana de Iregua: 6.340 m2 año 1984; 6.640 m2 año 2001; 5.520 m2 año 1984 (en viñedo año 1950); 6.400 m2 año 1996; 2.520 m2 año 1998; 1.480 m2 año 1951, todas en espaldera. Y 2.015 m2 año 1980 (en viñedos año 1920) en vaso Tlf. 615 910 172
- Maquinaria agrícola: tractor Deutz 120 c.v., remolque Bernafesa 16 tm, sembradora cereal Sola 3mts, cuatriscuro. Tlf. 660 920 339

**COMPRAS**

- Tractor entre 120 y 150 CV, en buen estado. Tlf. 677 260 896
- Derechos PAC, región 401. Tlf. 629 636 786

- Pabellón en Villar de Torre o alrededores. Tlf. 685 800 565
- Atomizador suspendido de 500 L. Tlf. 626 470 940
- Se compra tándem de 15-16 T de carga. Tlf. 659 589 139
- Se busca alojamiento para temporeros en vendimia. Tlf. 618 025 174
- Diez derechos de PAC en la región 1101. Tlf. 610 622 706
- Rodillo de 4 metros con documentación. Tlf. 679 484 966
- Arado de vertedera Ovlac, bisurco. Tlf. 677 260 896 / 617 096 480
- Derechos de PAC de cereal, región 8.1. Tlf. 656 729 866
- Desbrozadora para tractor. Tlf. 941 362 045
- Bañera de 8 a 10 T. Tlf. 650 335 230
- 4,5 derechos de pago básico para la región 801. Tlf. 620 769 945
- Tractor de segunda mano con pala y cabina homologada. Tlf. 630 628 540

**TRABAJOS**

- Se llevan ofiata a renta en la zona de Alfaro. Tlf. 638 071 061
- Bodega busca maquinista de vendimiadora. Tlf. 606 969 477
- Se necesita personal para trabajar en explotación de vacuno de leche, en tareas de ordeño. Tlf. 609 434 113
- Agricultor busca viñas para cultivar en arrendamiento en la zona de Navarrete, Hornos y Ventosa. Tlf. 620 837 268
- Peón para podar almendros y nogales. Tlf. 941 586 912
- Se busca obrero para llevar viñas y cereal en Rioja Alta, que sepa manejar maquinaria. Tlf. 650 531 289 / 674 633 530
- Peón agrícola para trabajar en el campo. Tlf. 631 852 125
- Peón tractorista para todo el año en Cenicero. Tlf. 689 588 416
- Se hacen todo tipo de trabajos agrícolas, personas con experiencia. Tlfs. 649 967 756 / 619 067 867
- Se busca obrero para llevar viñas en Rioja Alta, que sepa manejar maquinaria. Tlf. 650 531 289 / 674 633 530
- Se busca persona con carnet de camión para trabajar en granja de corderos y matadero. Tlf. 629 857 029
- Se ofrece persona para realizar trabajos agrícolas. Tlf. 665 353 543
- Se llevan viñas a renta en zona Rioja Alta. Tlf. 646 620 731



# Seguimos cerca apoyando a nuestro sector

A pesar de estos difíciles momentos que estamos atravesando a causa del COVID-19, **el sector primario** sigue adelante. Por ello, **desde Caja Rural de Navarra seguimos apoyando a nuestro sector. ¿Cómo?**



## LÍNEAS DE FINANCIACION ESPECIALES COVID-19

- ✓ Pagos de salarios
- ✓ Necesidades de circulante
- ✓ Facturas
- ✓ Pagos cuotas de préstamo

## ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

A todas las actividades afectadas por el COVID-19

- ✓ Agricultores y Ganaderos
- ✓ Bodegas
- ✓ Cooperativas
- ✓ OTROS (Planta ornamental, etc.)



Por último, nuestros gestores de PAC siguen tramitando las solicitudes vía telemática (teléfono/correo) para que puedas registrar en plazo tu solicitud y anticipar las ayudas si así lo deseas.

Consulta estas Líneas en tu oficina más cercana o en [www.cajaruraldenavarra.com/seguidmos-cerca](http://www.cajaruraldenavarra.com/seguidmos-cerca)



**CAJA RURAL  
DE NAVARRA**

Volveremos a estar cerca.