

LA REVISTA DE LOS AGRICULTORES Y GANADEROS RIOJANOS

# CAMPO RIOJANO



Nº 165. Octubre 2023



## Denunciamos los precios de uva **ruinosos**

**CHAMPIÑÓN**  
Luz verde al Plan  
Estratégico del  
Champiñón y la Seta  
Págs. 10-11

**GANADERÍA**  
Apoyo institucional a  
que el lobo salga del  
LESPRE  
Págs. 12-13

**FRUTA**  
El pedrísco marca los  
rendimientos  
Págs. 20-21

# sumario



04

## Viticultura

Alex Las Heras: "ASAJA ha hecho un llamamiento al resto de las OPAs: debemos unirnos para defender la rentabilidad de los viticultores"

06

## Viticultura

Una vendimia a contracorriente



07

## PAC

Las flexibilidades de la PAC 2023 deben extenderse a la próxima campaña

08

## Almendra

Una campaña de precios bajos por la competencia de la almendra americana



10

## Champiñón

El Plan Estratégico del Champiñón y la Seta estará listo a principios de 2024

12

## Ganadería

En defensa de la ganadería riojana



14

## Fiscalidad

Bonificar impuestos para mejorar la rentabilidad



15

## Aceite

Clara Espinosa: "A pesar de que las expectativas no son buenas, no hay que ser alarmistas: va a haber aceite"

17

## Actualidad Jurídica

Principales novedades de la ley del bienestar de los animales



18

## Proyecto RADS

La agricultura de precisión, una apuesta de futuro



20

## Fruta

Buena calidad, aunque menor rendimiento



21

## Frutales

Seguros para la totalidad de la cosecha



22

## OCA

La Oficina Comarcal Agraria de San Román precisa de personal administrativo



**DIRECCIÓN EJECUTIVA**  
Igor Fonseca Santaolalla

**COMUNICACIÓN Y PRENSA**  
Ana Torrecillas. T. 659 11 73 68  
comunicacion@aragasaja.com  
Carlota Gil. T. 941 36 07 63  
prensa@aragasaja.com

**FOTOGRAFÍAS**  
Fernando Díaz, Clara Larrea y ARAG-ASAJA

**DISEÑO Y MAQUETACIÓN**  
CÓDIGO ZETA

**EDITA**  
ARAG-ASAJA

**DEPÓSITO LEGAL**  
LO-31-1989

**VETERINARIO**  
ulpi@aragasaja.com

**SEDES**

**Alberite**  
Polígono Industrial. C/ Los Cabos pab.1 y 2  
T. 941 43 68 07  
asajalberite@aragasaja.com

**Aldeanueva de Ebro**  
El Peso, s/n  
T. 941 16 33 41 / 941 16 35 48  
asajaldea@aragasaja.com

**Alesanco**  
Mayor, 30  
T. 941 41 61 17  
tomasa@aragasaja.com

**Alfaro**  
Avenida de la Ermita, 12  
T. 941 54 20 01  
asun@aragasaja.com

**Casalarreina**  
Ctra. Zarratón, s/n  
T. 941 32 43 54  
asajacasa@aragasaja.com

**Fuenmayor**  
Almacén: Polígono Ind. Buicio. C/ San Cristóbal  
T. 941 45 05 29 / asajafuenmayor@aragasaja.com  
Oficina: C/Victor Romanos 5  
T. 941 45 02 10 / garcia@aragasaja.com

**Logroño**  
Muro de la Mata, 7  
T. 941 22 40 63  
asajalogrono@aragasaja.com

**Nájera**  
San Fernando 83, local 5  
T. 941 36 35 84  
asajanajera@aragasaja.com

**Tricio**  
Polígono Marín Calvo, s/n  
T. 941 36 29 15 / 941 36 27 16  
asajatricio@aragasaja.com

**Tudelilla**  
Ctra. de Ausejo, 5.  
T. 941 15 23 55  
erika@aragasaja.com

f @aragasajalarioja

▶ Arag Asaja

X @ARAG\_ASAJA

☎ 679 040 030

📍 aragasajalarioja

# editorial

## LOS PROBLEMAS DEL CAMPO NO SE ARREGLAN CON DEMAGOGIA

Prácticamente todos los sectores agrarios atraviesan por un momento difícil debido a varias causas: desastres meteorológicos, nuevas exigencias de Europa, mercados internacionales cada vez más competitivos, cambios en las preferencias de los consumidores o elevados costes de insumos y energía. Este 2023 no será recordado como un buen año para el campo sino más bien, por el del ingente esfuerzo que los agricultores y ganaderos riojanos y del resto de España han hecho. No es novedoso, el agro riojano lleva años acumulando sinsabores, incertidumbres, pérdidas y abandono. Sin embargo, estos profesionales están demostrando una inmensa fortaleza dando pasos pequeños pero firmes. Como los que han dado, por ejemplo, los cultivadores del champiñón y la seta de La Rioja que han visto como los precios de la paja y la prohibición del uso de determinadas materias activas complicaban sus rendimientos y la viabilidad de sus explotaciones. Ellos, en vez de esperar a soluciones caídas del cielo, han peleado por la creación de una Mesa sectorial en la que poner en común las amenazas y la forma de afrontarlas. De esa Mesa saldrá el Plan Estratégico para el año que viene dotado de presupuesto acompañado de medidas para ayudarles con el incremento de los costes.

Medidas concretas y eficaces como éstas son las que se deben dar en el sector agrario más importante de La Rioja: el vino. Los viticultores se han convertido, a la fuerza, en auténticos camaleones. Se han adaptado a situaciones difíciles, han implementado medidas para el control de rendimientos, asumiendo la cosecha en verde y dejando uvas en el suelo. Y, pese a ese esfuerzo, se han encontrado con el ofrecimiento de determinadas

bodegas para comprar sus uvas a precios ruinosos y que comprometen su ya de por sí mermada rentabilidad. Y por ahí no vamos a pasar. Porque estamos de acuerdo en que hay que hacer esfuerzos ante el excedente de producción de vino y atajarlo y para que la DOCA Rioja recupere su posición en el mercado vinícola internacional, pero eso no es óbice para permitir abusos e ilegalidades. Porque proponer pagar esos precios no es solo ilegal, sino que pone en jaque la sostenibilidad del modelo de Rioja. Por ello, desde ARAG-ASAJA hemos denunciado estos casos a la Consejería de Agricultura para que persiga y sancione a esas bodegas. También hemos propuesto que los 17 millones de euros reservados por el Gobierno regional para el año que viene vayan directamente a medidas efectivas para mejorar la rentabilidad de los agricultores.

Además, seremos más efectivos si conseguimos construir un frente común entre todas las OPAs y reclamar que los viticultores no sean los únicos que realicen esfuerzos, a pesar de que luego haya algunas organizaciones que se nieguen a suscribir un documento que rechaza que haya bodegas que incumplan la ley. Necesitamos propuestas concretas y no soluciones mágicas al estilo del llamamiento a la movilización del sector de UAGR y UPA del que no fuimos informados ya que nos enteramos por los medios de comunicación.

**Los problemas de los viticultores no se arreglan con titulares en prensa. Por todos es sabido que los periódicos de hoy llenarán las papeleras de mañana.**



Alex Las Heras,  
Viticultor y vocal de ARAG-ASAJA en el Consejo  
Regulador de la DOCa Rioja.

**Prácticamente la vendimia está finalizada en la mayoría de los municipios riojanos. ¿Cómo ha sido esta campaña?**

Ha sido un año difícil y complicado. La climatología nos ha puesto las cosas difíciles: empezamos el año con sequía, durante el verano tuvimos tormentas y frío, luego nos afectó de nuevo la sequía extrema en agosto y al final, lluvias generalizadas en septiembre. Lo peor que le podía venir a la viña. Esto ha hecho que nos mantengamos en alerta hasta el final de la campaña.



## “ASAJA HA HECHO UN LLAMAMIENTO AL RESTO DE LAS OPAS: DEBEMOS UNIRNOS PARA DEFENDER LA RENTABILIDAD DE LOS VITICULTORES”

**Esta campaña también ha venido marcada por el precio de la uva que algunas bodegas han planteado y que está lejos de los umbrales de rentabilidad para el viticultor. ¿Cómo debe actuar el sector ante situaciones como éstas?**

Desgraciadamente no solo ha sido este año. Llevamos varias campañas con precios lejos de los umbrales de rentabilidad. Esto tiene difícil solución mientras las ventas no se recuperen. ARAG-ASAJA planteó unos rendimientos de campaña, los más bajos que permite el pliego de condiciones, con el fin de no dejar a nadie fuera del sector, adelantándonos a los que podía pasar y que, desgraciadamente, ha pasado: hay viticultores que se han quedado sin bodega donde entregar su uva y que, al final, es esa situación la que está marcando en muchos casos el precio a la mayoría de los viticultores que sí estamos dentro, y esto no debería de ser así. Por lo tanto y ante este contexto tan negativo, en

ARAG-ASAJA seguiremos trabajando este año para que nadie se quede sin bodega.

Realmente tenemos un grave desequilibrio entre ventas y producción. En ARAG-ASAJA

hemos mantenido varias reuniones, comisiones de trabajo...etc.; y hemos propuesto a las administraciones, vía Interprofesional, que ante la previsión de precios bajos se actúe. Contamos con la Ley de la Cadena Alimentaria y debe garantizarse su cumplimiento.

**Ante esta situación, ARAG-ASAJA ha planteado al resto de las OPAs crear un frente común para tratar de garantizar medidas que defiendan los intereses de los viticultores y que estas situaciones no se produzcan. ¿Cree que esta petición será oída por el resto de las organizaciones?**

Estoy seguro de que sí. Todos estamos luchando por la rentabilidad de los viticultores y creo que ahora deberíamos estar más unidos que nunca y hacer un frente común para exigir que se tomen las medidas necesarias para que esto cambie: desde ayudas de la administración sobre lo que hay que recordar que el sector ha vivido prácticamente 100 años sin necesitar

esas ayudas. Pero debemos tomar medidas para tratar reequilibrar la oferta y la demanda. Mientras exista ese desequilibrio, los precios no van a mejorar. Rioja sigue vendiendo cerca de 250 millones de litros, mientras que nuestro umbral de producción está cerca de los 300 millones de litros, y así...

**¿Qué medidas se pueden implementar a medio y corto plazo?**

En estos años se ha optado por medidas indirectas, es decir, tratar que las medidas de destilación llegaran de forma indirecta a los viticultores, pero hemos visto, al menos, de momento, que no ha sido así. Por lo que, ARAG-ASAJA ha planteado líneas directas: que las ayudas vayan directamente a los agricultores y no a través de las bodegas.

También apostamos por que la medida de Cosecha en Verde se ponga en marcha nuevamente para el año que viene, pero haciéndolo mucho más atractivo que este año. Los viticultores deben conocer cuáles son los criterios de la medida de forma más clara. Este año ha habido mucha incertidumbre en torno a esto, precios...etc. Además, apostamos que esos 17 millones de euros comprometidos ya por el Gobierno de La Rioja para el siguiente ejercicio que puedan servir de ayuda para completar la medida de Cosecha en Verde. Hemos sido la única comunidad autónoma en la que los agricultores no hemos recibido ninguna ayuda por reducir los rendimientos de campañas pasadas.

**¿Hacia dónde debe caminar el modelo de DOCa Rioja para recuperar las ventas?**

A corto plazo la situación es complicada. Las ventas hoy en día no se están recuperando. ¿Por qué? Podemos argumentar por incremento de precios debido a la helada, por los efectos del covid-19, la guerra de Ucrania y el contexto internacional porque ahora se está consumiendo mucho menos vino que antes de la pandemia. Han sido cuatro años difíciles y siempre digo que ya queda un año menos para salir de esta situación. Pero la verdad es que tenemos que hacer todos por cambiar el modelo, los viticultores los primeros, porque somos el eslabón más débil de la cadena y quienes peor los estamos pasando. Tenemos que buscar esa diferenciación a través de vinos de municipio, de pueblo, de zona, de viñedo singular. También está el blanco que cuenta con un tirón importante en el mercado. Las tendencias de consumo y el clima han cambiado, y quizás no tiene ningún sentido seguir plantando tempranillo, y deberíamos que reestructurar parte de nuestras explotaciones porque hoy en día se está consumiendo a nivel mundial más blanco que tinto.

**“Apostamos porque en 2024 se ponga en marcha la medida de Cosecha en Verde pero con criterios más claros”**

**Y con todos estos retos por delante, Bodegas Familiares decide abandonar las mesas de gestión del Consejo Regulador con duras críticas al modelo de Rioja. ¿Hay otras razones detrás?**

Lo cierto es que llevaban dos años avisando que se irían, pero el motivo que esgrimían por entonces no es el que han señalado ahora sino que lo que pedían era una mayor representatividad. Bodegas Familiares se quejaba de que prácticamente representaban a la mitad de las bodegas de Rioja y su representación en el Consejo apenas llegaba al 8%. El resto de organizaciones, entre ellas la nuestra, hemos hecho un esfuerzo para tratar de modificar aquello. Creemos que las cosas se cambian dentro y no fuera. AV



# UNA VENDIMIA A CONTRACORRIENTE

Si por algo se recordará este año será por las dificultades a las que se han enfrentado los viticultores en esta vendimia: el tiempo ha hecho de las suyas con un calor extremo, una intensa sequía y lluvias torrenciales en septiembre. Además, la falta de mano de obra ha complicado la situación y también se ha lidiado con unos precios que han puesto en cuestión la rentabilidad de muchas explotaciones.

El calor llegó en el peor momento a quienes estaban vendimiando. Temperaturas de julio a comienzos de octubre. Calor estival a destiempo y a final de septiembre, la lluvia no dio tregua. A los vaivenes meteorológicos de esta campaña, hemos tenido que sumar el incremento de los costes de producción: fitosanitarios por las nubes y el precio de gasoil escaló de nuevo durante el pasado mes.

Pero el tiempo no ha sido el único inconveniente que han tenido que sortear los viticultores. Esta vendimia quería venir adelantada eso complicó la contratación de mano de obra, dificultando a los viticultores poder organizarse y gestionar adecuadamente este trabajo en sus explotaciones. Lejos de ser una cuestión menor, el problema de contratar mano de obra está condicionando y mucho la forma de implementar los cultivos. Así muchos viticultores se están decantando por transformar el viñedo viejo en otros nuevos, mejor preparados para la mecanización de las vendimias y que condena a desaparecer los viñedos de mayor calidad.

Frente a ello, las bodegas son juez y parte de esta situación porque no son capaces de distinguir el tipo de uvas que proceden de viñedos singulares de nuevas plantaciones en sus contratos, aunque aseguren buscar este tipo de viñedos y uvas por su valor diferencial. **AV**



## Precios por debajo del umbral de la rentabilidad

Pero sin duda alguna, esta campaña comenzó la pasada primavera; con el acuerdo mayoritario del sector en ajustar los rendimientos, tanto en producción como en transformación. De esta manera se buscaba contribuir a equilibrar el mercado y, por tanto, a recuperar el valor de la uva y del vino de Rioja.

Además, tanto el Consejo Regulador como la Organización Interprofesional del Vino de Rioja decidieron poner en marcha un ambicioso Plan de Control para contribuir a la excelencia de la uva y el vino. El objetivo era dar más valor a la marca Rioja. No fue el único paso que se dio para recuperar el equilibrio en la DOCa, ya que ambos organismos reclamaron de forma unánime que la administración regional contribuyera a la reducción de las existencias récord de vino en las bodegas de la DOCa Rioja, petición que fue atendida tanto por el Gobierno de La Rioja como el del País Vasco.

Esta campaña ha sido la cuarta en la que los precios medios van por detrás del umbral de rentabilidad, lo que quiere decir que hay un importante número de viticultores que arrastran serios problemas para mantener la actividad en sus explotaciones.

Por ello, ARAG-ASAJA ha denunciado determinados incumplimientos por parte de algunas bodegas que están

ofreciendo precios por la uva muy por debajo de los costes medios de producción calculados por la Consejería de Agricultura. Creemos que es necesario más que nunca que sea el propio sector el que tome las decisiones urgentes que puedan servir para hacer recuperar cuanto antes la rentabilidad de los viticultores y, en aquellas otras medidas que no están en su mano, requerir su aplicación a los organismos competentes: comunidades autónomas, Ministerio de Agricultura, Pesca y Ganadería o Unión Europea.

Así, el pasado miércoles 26 de septiembre ARAG-ASAJA remitió un documento en la Organización Internacional del Vino de Rioja para que se adopten medidas ante los posibles incumplimientos de la ley. Medidas que van desde sanciones a las bodegas que no se ajusten a precios dignos, que esos 17 millones de euros comprometidos para la siguiente campaña vayan directamente a los agricultores para compensar la pérdida de rentabilidad y que en 2024 se implemente de nuevo la medida de Cosecha en verde, pero con criterios más claros y atractivos para los viticultores.

Por eso, hemos hecho un llamamiento al resto de organizaciones productoras agrarias para se unan a nuestras reivindicaciones. Es urgente crear un frente común en defensa de la supervivencia de nuestro sector.



## LAS FLEXIBILIDADES DE LA PAC 2023 DEBEN EXTENDERSE A LA PRÓXIMA CAMPAÑA

ASAJA reclama a Europa que prorrogue las medidas excepcionales que decretó durante el año pasado debido al impacto de la guerra de Ucrania y a los efectos de la sequía en el campo ya que ambas circunstancias siguen muy presentes.

Este 2023 iba a ser el año en el que entraría en vigor la nueva PAC y todas sus novedades con respecto a la gestión agrícola y ganadera. Pero los persistentes efectos de la guerra de Ucrania y las consecuencias de un año complicado en lo meteorológico con episodios de calor extremo y lluvias torrenciales hicieron casi imposible que las medidas de la nueva política agraria común se pusieran en marcha. Agricultores y ganaderos no podían asumir más presión. Así, la Comisión Europea aprobó una serie de flexibilidades a través de medidas excepcionales que afectaban a la implementación de las cuestiones incluidas en la nueva política agraria común como los ecorregímenes, la condicionalidad y las buenas condiciones agrarias y alimentarias.

Estas flexibilidades se circunscribían a 2023 y permitían a los agricultores y ganaderos asumir

de forma menos gravosa la nueva PAC. Pero ¿qué pasará en 2024? La situación no parece que vaya a mejorar. Es por ello por lo que, desde ASAJA se ha realizado una petición al ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación en funciones, Luis Planas, para que promueva en calidad de presidente del Consejo Agrícola de la Unión Europea una prórroga de las derogaciones excepcionales de condicionalidad para la campaña 2023-2024.

**“Es necesario defender a los agricultores que siguen sufriendo el incremento de los costes, las dificultades de la nueva PAC y las condiciones de sequía”**

Señala el secretario general de ARAG-ASAJA, Igor Fonseca que, a la vez aboga porque las flexibi-

lidades se apliquen durante todo el tiempo necesario.

Y ahí tiene que estar el Gobierno de España, apoyando al sector agrario nacional y no obviando las necesidades de los profesionales por encontrarse en funciones.

La realidad del campo en nuestro país y en Europa en general, no ha mejorado en este año y eso a pesar del leve respiro que ha significado prorrogar la aplicación de la nueva PAC, aunque para la mayoría de profesionales, estas medidas excepcionales no llegaron a tiempo. Y la situación puede repetirse. Por ello, ASAJA insta a la Comisión Europea a clarificar qué va a pasar en 2024 porque muchos agricultores ya están inmersos en las labores de siembra sin conocer si realmente estas medidas se van a extender a la próxima campaña o no. Algo que debería ser esencial. **AV**



# UNA CAMPAÑA DE PRECIOS BAJOS POR LA COMPETENCIA DE LA ALMENDRA AMERICANA

Con la recogida de la almendra a punto de finalizar, el sector mira con preocupación el descenso continuado de precios ante la entrada de la almendra procedente de California, con precios más bajos y de menor calidad

En SAT La Galera de Aldeanueva de Ebro hay un trajín propio de días de finales de septiembre y principios de octubre. La campaña de recogida de la almendra está a punto de llegar a su fin y es habitual el ir y venir de remolques y el sonido de los frutos secos en las tolvas.

Esta campaña ha venido marcada por dos circunstancias ajenas al trabajo de los agricultores riojanos: los efectos de la sequía y la competencia de frutos venidos de otras latitudes en el mercado exterior.

El cultivo de la almendra no ha podido escapar a los rigores del calor de los meses de verano. La falta de lluvias se ha hecho notar en los campos de almendros, especialmente, en el cultivo de secano dañando seriamente el árbol y mermando la producción cerca de un 40%. Sin embargo, las nuevas explotaciones cuentan con sistema de regadío que ha garantizado la humedad al árbol y ha mantenido los rendimientos de esta cosecha. “En esta zona, entre el 80 y el 90% de las explotaciones son de regadío”, señala Javier Sertucha, técnico de los servicios agrarios de Servicios Agrarios Riojanos en Aldeanueva.

Así, pese a los efectos de la sequía, los rendimientos de esta campaña serán muy similares a la del año anterior cuando se recogieron 500.000 de kilos de almendra. “Esta campaña será normal, pese a lo rigores del calor estival que,

en otras zonas, han provocado que el fruto sea más pequeño”, apunta Sertucha, “en la zona de Aldeanueva de Ebro y Calahorra contamos con agua así que se ha podido salvar la producción”

## Precios en descenso

El 80 por ciento de las explotaciones de almendros en La Rioja cultivan tres variantes: berona, un tipo de almendro que tradicionalmente se ha pagado más cara pero que también ha experimentado una bajada de precio; la soleta que asegura una producción bastante regular en las campañas consecutivas y lauranne, una variedad que se está plantando en las nuevas explotaciones.

“Llevamos desde el mes de agosto con bajada de precio y esperamos que hayamos tocado fondo”, augura Torres, “si bien no es probable que suban los precios sí esperamos que no haya más bajadas”

Eduardo Torres,  
técnico de ASAJA Huesca

## “Dentro de 20 años espero seguir cultivando almendro”

Sabe que el cultivo de la almendra va por rachas. Una vez buenas y otras malas. Víctor Velázquez, agricultor, presidente del SAT La Galera y miembro de la Junta Directiva de ARAG-ASAJA apuesta por su joven explotación de almendros con el tesón que da dedicarse con pasión a la agricultura.



Víctor Velázquez apostó todo a la almendra hace unos años. Este agricultor de 31 años lo tuvo claro: la fruta no terminaba de dar rentabilidad y plantar olivos era mucho más costoso. Así que, además de cultivar viñas, quiso adentrarse en el mundo de los frutos secos. “Tenía unas 20 hectáreas de tierra y junto con mi familia, decidí plantar almendros. La inversión inicial es menos y además, no precisan de mano de obra extra.”

Su explotación está situada entre Calahorra y Aldeanueva de Ebro. Se decidió por el cultivo de almendra intensivo al que dedicó unos 2.500 euros entre la compra de árboles, riego por goteo...etc.

“El cultivo de la almendra siempre ha sido rentable, pero estamos atravesando una mala racha, son años complicados”, afirma, “sé que esto va por temporadas de cuatro o cinco años, las hay malas y buenas. Estamos en una mala, veremos que pasa dentro de cinco años. En algunas zonas de España ya están arrancando árboles de secano”

Sin embargo, Víctor trata de ser optimista. “Empecé trabajando en otras cosas, pero decidí apostar por dedicarme a la agricultura porque es lo que he visto hacer a mi familia y no lo cambiaría por nada. Es verdad que te tiene que gustar”, afirma, “¿dónde estaré dentro de 20 años? Pues espero que seguiré siendo agricultor y con almendros, por supuesto”

Las tres variedades han experimentado una bajada de precios desde el inicio del verano y con respecto a la campaña del año anterior. El precio de todas ellas ronda los 3 euros por kilo de pipa. La variedad berona se paga a 3,20 euros el kilo. En 2022, esos precios superaban los cuatro euros.

La responsable de este descenso de precios es la almendra procedente de Estados Unidos, concretamente de California. Eduardo Torres, técnico de ASAJA Huesca, desde donde se comercializa toda la almendra que se recoge en el almacén de Aldeanueva de Ebro, apunta

a que el fruto americano está copando el mercado exterior. “Pese a que las explotaciones de California no han acusado la falta de agua ya que allí no se han producido episodios graves de sequía, su producción ha bajado un 50%. Si el año pasado contaban con alrededor de 3 billones de libras de almendra, este año la producción ha sido de 1,5 billones”. ¿Por qué, entonces, la almendra americana continúa siendo más barata? “Los productores norteamericanos cuentan con una gran cantidad de estocaje que están sacando al mercado. Es almendra vieja y de menor calidad que ronda los dos euros el kilo.” AV



## Del árbol al secadero

La recogida de la almendra del árbol es el primer paso para un viaje que llevará al fruto a diferentes destinos: elaborar turrónes navideños, convertirse en harina o troceada para pastelería. Pero para llegar allí, es necesario que llegue al almacén para que los técnicos de Servicios Agrarios Riojanos puedan calibrarla, seleccionada

según su variedad, tamaño, rendimiento y humedad. Para aquellas que precisen de un secado añadido, el almacén cuenta con un secadero. Una enorme máquina que reduce la humedad hasta los seis grados. En cada una de sus cinco tolvas caben aproximadamente 1.500 kilos de almendras que salen listas para su comercialización.





## EL PLAN ESTRATÉGICO DEL CHAMPIÑÓN Y LA SETA ESTARÁ LISTO A PRINCIPIOS DE 2024

Se trata de una primera hoja de ruta que pretende atender a las necesidades de uno de los sectores más importantes en la economía riojana que afronta una campaña llena de incertidumbre.

El sector de la Seta y el Champiñón de La Rioja lucha por superar los problemas que la sequía y la nueva normativa de fitosanitarios está provocando. La creación de la Mesa Sectorial supone un impulso para hacer oír las reivindicaciones de los productores, fijar acciones a medio plazo y un primer paso para reclamar medidas urgentes que ayuden a un sector clave en la economía regional y nacional.

**Es el primer paso de muchos que vendrán. La Mesa Sectorial del Champiñón y la Seta de La Rioja se conformó hace unos meses y fruto de ese consenso es la elaboración del primer Plan Estratégico que estará listo para el primer trimestre de 2024.**

Los cultivadores de champiñón y de seta se enfrentan a una campaña llena de amenazas. A la prohibición de la mayoría de fitosanitarios -actualmente solo está permitido el uso del fungicida Vivando para atacar la enfermedad del pelo del champiñón- se une el incremento del precio de la paja debido a su escasez por la falta de lluvia. "En la anterior campaña pagábamos la paja a 48 euros por la tonelada. Ahora la estamos importando de Francia con un precio de 150 euros, y pagamos la tonelada de paja nacional a 130 euros", recuerda Achútegui, "este año vamos a cambiar dinero: el que ganamos por el que perdemos".

Por ello, es necesario que las administraciones colaboren en la recuperación del sector. Frente al portazo del ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas, el sector ha abierto un proceso de negociación con la consejería de Agricultura para valorar el nivel necesario de esas ayudas y poner en

marcha una línea que compensen los elevados de costes de producción.

### Calidad y sostenibilidad

Hablar del champiñón y la seta es hablar de uno de los sectores estratégicos de La Rioja y uno de sus principales motores económicos. No en vano, aglutina a 209 empresas, fundamentalmente en el entorno de Pradejón y Autol, que dan trabajo a más de 2.700 personas con una facturación de 300 millones de euros.

La producción de champiñón en La Rioja representa el 50% del total de España y el tercer puesto en Europa, solo por detrás de Polonia y Holanda.

Pese a su robustez, el sector está atravesando serias dificultades que están complicando la subsistencia toda la cadena de valor; desde las plantas de compostaje, cultivadores y comercializadoras.

**"Se trata de una foto fija de nuestro sector, imprescindible para tomar las medidas necesarias ante las dificultades que estamos atravesando"**

Ricardo Achútegui, miembro de la Junta Directiva de ARAG-ASAJA y representante en la Mesa Sectorial del Champiñón y la Seta.

El fuerte impacto de la sequía que afectó de forma significativa a la campaña de cereal ha provocado una importante escasez de paja, elemento indispensable para el compost que se utiliza en el cultivo de la seta y del champiñón. De hecho, el precio de este material ha subido un 300% con respecto a anteriores campañas, lo que complica y mucho tanto la productividad como la rentabilidad del sector.

Además, esta campaña es la primera sin que se puedan utilizar la totalidad de fitosanitarios que aplicaban anteriormente. De hecho, solo se puede permitir usar un solo fungicida, lo que ha motivado una importante merma en la producción de seta y champiñón, en torno a al 15 y 20% menos. **AV**



## "Tenemos que cobrar más por nuestro producto y modernizar nuestras explotaciones"

Ricardo Achútegui lleva 24 años cultivando champiñones. C cogió el testigo de su abuelo, un cultivador de Autol, pionero en el sector. Hoy defiende la calidad y la capacidad de los productores riojanos en la recién creada Mesa Sectorial.

### ¿Cómo calificaría la seta y el champiñón que se cultivan en La Rioja?

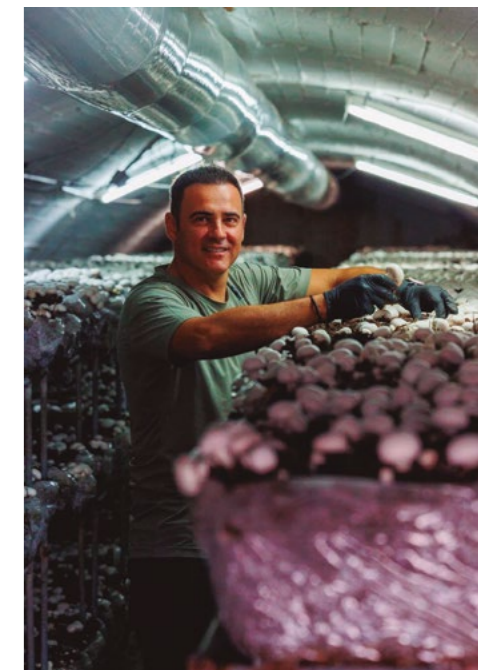
Son de la mejor calidad, excelente. En La Rioja tenemos una buena Fase 2, con un gran producto.

### ¿Cuál es el momento actual del sector?

Tenemos un sector de gran fortaleza cuya aportación al PIB de La Rioja es significativa, facturación, empleo generado... pero, sin embargo, está atravesando un momento complicado. Hay un grave problema de relevo generacional, la gente se está yendo del sector porque no es rentable y no tenemos mano de obra cualificada. Frente a esto, tenemos un producto de gran calidad y sabemos que en Europa hay demanda. Debemos aprovechar ese hueco si no queremos que lo ocupen los cultivadores polacos y holandeses.

### ¿Cómo superar estos retos?

El sector debe modernizarse. Es necesario un cambio y todos los cultivadores en mayor o menor medida, somos conscientes de ello. Debemos ser capaces de permitir que se desarrollen plantas de Fase 3, con cultivos más modernos y convivan con las de la Fase 2, que son la mayoría que existen en La Rioja. La media de edad de los cultivadores supera los 50 años y entendemos que los cambios no pueden producirse de hoy a mañana. Pero ambos cultivos pueden convivir. Debemos cobrar más por nuestro



producto, tanto fresco como en conserva. Obtener más beneficios nos permitirá modernizar nuestras explotaciones, pagar mejor a nuestros empleados y conseguir mano de obra cualificada y ser más competitivos.

### El sector también cuenta con fortalezas...

Claro, y vamos a superar esta situación. Estamos en el camino. El primer paso ha sido la creación de la Mesa sectorial, como foro donde reaccionar eficazmente ante cualquier peligro o complicación. El cultivador está muy bien representado en esa mesa, vamos a defender sus intereses porque estamos todos los eslabones de la cadena de valor. Necesitamos que todos los agentes del sector pongan de su parte, los cultivadores ya lo llevamos haciendo desde hace tiempo. Estamos seguros de que, con la colaboración de las conserveras, los proveedores de paja y las administraciones, vamos a salir adelante con un sector fortalecido y competitivo.



# EN DEFENSA DE LA GANADERÍA RIOJANA

En la última reunión de la Mesa Ganadera de La Rioja, ARAG-ASAJA reclamó soluciones a cuestiones como las enfermedades que afectan a la cabaña ganadera así como medidas urgentes para el desbroce de pastos y poner freno a los ataques del lobo.

Más de 40 ganaderos de la comarca del Camero Viejo se dieron cita en el Ayuntamiento de Terroba el pasado 8 de agosto, convocados por ARAG-ASAJA. El objetivo de la reunión era poner en común las necesidades de un sector que atraviesa un momento complicado, motivado por diferentes factores que precisan de una solución inmediata con el fin de mantener la actividad económica y la viabilidad de las explotaciones.

cada día se esfuerzan por seguir adelante con sus explotaciones de las que proceden importantes productos de calidad como carne, leche y derivados.

En Terroba, se puso de manifiesto la problemática procedente del control de la enfermedad de la tuberculosis. La Rioja es una de las comunidades en las que ese control se lleva de forma muy estricta ya que es la región en la que más controles se están haciendo. Sin

Por este motivo, los ganaderos exigen una política unitaria y coordinada entre todas las administraciones, para evitar desigualdades a la hora de atajar la enfermedad ya que cuando se da un caso positivo, el protocolo exige su sacrificio. Y estamos hablando de importantes pérdidas económicas.

Además, los ganaderos instaron a plantear a la administración otras cuestiones como la mejora en el desbroce de pastos promoviendo que la actual Orden que regula esta actividad y que está más orientada a prevenir los incendios forestales, pueda ser ampliada y cuente con más financiación destinada al desbroce.

Precisamente, los ganaderos también reclamaron más y mejores medidas para luchar contra el cambio climático y sus efectos como es la sequía. Propusieron implementar ayudas para favorecer la construcción de infraestructuras municipales que sirvan para la recogida de agua y que dé servicio en épocas de sequía.

## Poner coto al lobo

Una de las amenazas más serias para la ganadería riojana viene representada por el lobo. Los cada vez más numerosos ataques de este depredador están abocando a muchos ganaderos a que abandonen su forma de vida, cansados de la inoperancia de las administraciones ante esta situación.



La Rioja es también una región ganadera. Apostar por la supervivencia de este sector es apostar por mantener una forma de vida para centenares de productores que

embargo, la administración no está poniendo ese celo con la fauna silvestre (jabalíes, ciervos y corzos) para atajar los posibles contagios a la cabaña ganadera.

## Medidas excepcionales para detener el avance del lobo

Por ello, reclamaron que pueda acceder a un mayor control poblacional...; además de que la administración se haga cargo no solo de los animales muertos en un ataque sino también de aquellos que han desaparecido debido a dicho ataque.

Todas estas reivindicaciones se trasladaron a la consejera de Agricultura y Ganadería, Noemí Manzanos; y a la directora general, María Jesús Miñana, quienes también participaron en la reunión. **AV**

La organización agraria reclama la puesta en marcha de medidas incluidas en el Plan de Gestión del Lobo para controlar su población y frenar sus ataques.



No es un animal en peligro de extinción, más bien todo lo contrario. Así lo ratifican los datos que maneja ARAG-ASAJA y que ha trasladado a la Consejería de Agricultura y Ganadería. El censo actual del lobo en La Rioja demuestra que su población ha crecido. En la actualidad, el Gobierno de La Rioja tiene constancia de cuatro manadas reproductoras de hasta 38 ejemplares y una itinerante. Durante 2022, se produjeron 696 ataques de lobo, el doble que en 2021. Por ello, ARAG-ASAJA reclamó poner en marcha medidas incluidas en el Plan de Gestión del Lobo para contener su población y evitar los ataques a la cabaña ganadera.

La organización agraria realizó estas peticiones en el seno de la reunión convocada por la consejera de Agricultura donde se compartió un informe solicitado por la Comisión Europea para conocer el censo de población de lobos en La Rioja a la vez que se apelaba a un cambio en la normativa europea para poder excluir el lobo en el Listado de Especies en Peligro de Extinción.

Para ARAG-ASAJA hay que controlar la población del lobo para poder detener el daño que está realizando a la ganadería.

## Derogación Ley de Protección Animal

Julio de 2023. Días después de que el Partido Popular ganara las elecciones autonómicas, su grupo parlamentario llevó a la Cámara regional una Proposición de Ley para derogar la Ley de Protección Animal aprobada por el PSOE, Unidas Podemos y Ciudadanos en la pasada legislatura.

Una ley polémica que lejos de defender el bienestar animal entraba en sucesivas contradicciones e incluso chocaba de frente con la Ley de Bienestar Animal que entró en vigor el pasado mes de septiembre.

Los votos populares junto con los de Vox tumbaron la norma riojana y la titular de Agricultura y Ganadería del Gobierno regional, Noemí Manzanos se comprometía a desarrollar un nuevo texto contando con todos los agentes implicados, sin sectarismos.

La finiquitada Ley de Protección Animal de La Rioja rizaba el rizo en la defensa a ultranza de los animales sin distinciones, provocando una paradoja legal con respecto a la ley estatal.

### DIFERENCIACIÓN

- La ya extinta ley riojana no hacía diferencias entre animales domésticos o mascotas y los animales de trabajo, como los perros pastores a la hora de la protección y exigencias.
- La ley nacional sí hace esa diferencia y excluyendo a determinados animales usados en actividades específicas como las deportivas, de pastoreo o de caza.

### ESTERILIZACIÓN

- La norma autonómica obligaba a esterilización de perros, gatos y hurones.
- La ley actual solo lo recomienda

### FALLECIMIENTO

- Cuando fallecía un animal, la ley obligaba a contar con un certificado expedido por un veterinario en el que se indicaba que no había signos de violencia.
- La ley estatal solo establece la necesidad de notificar la baja por fallecimiento del animal.





La organización agraria **ARAG-ASAJA** presentó sus propuestas en **materia de fiscalidad** agraria con el fin de aliviar la carga tributaria que soportan agricultores y ganaderos riojanos y para mejorar la rentabilidad en el sector agrario de la región.

En una reunión con el consejero de Hacienda, Gobernación Pública y Sociedad Digital del Gobierno de La Rioja, Alfonso Domínguez, el presidente de ARAG-ASAJA, Eduardo Pérez, acompañado por el secretario general de la organización, Igor Fonseca; y por Guadalupe López, miembro del Comité Ejecutivo; hizo entrega de estas medidas en las que se incluyen mejoras fiscales tanto autonómicas como relativas a impuestos nacionales.

Así, ARAG-ASAJA propone que el Gobierno de La Rioja pueda aplicar la **bonificación máxima en el Impuesto de Transmisiones Patrimoniales (ITP)** cuando se trata de operaciones de compraventa de fincas rústicas y explotaciones agrarias relacionadas con la actividad cuando el adquirente sea agricultor profesional. El objetivo es aliviar la carga fiscal para aquellos profesionales que adquieran tanto la explotación como elementos pertenecientes a la misma durante, al menos, cinco años desde la compra, salvo causa de fuerza mayor.

Además, la organización agraria más importante de

## BONIFICAR IMPUESTOS PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD

ARAG-ASAJA presenta sus propuestas en materia de fiscalidad agraria al Gobierno regional con el fin de aliviar la carga tributaria de agricultores y ganaderos.



**Exención en IRPF de plusvalías obtenidas en la venta de maquinaria** totalmente amortizada, siempre y cuando se produjera la renovación de dicha maquinaria por otra totalmente nueva y adquirida en el mismo ejercicio.



**Exención en IRPF de las plusvalías por venta de fincas rústicas e inmuebles** relacionados con la actividad agraria siempre y cuando estas operaciones se realicen entre agricultores profesionales de La Rioja.



**No imputación en IRPF del 100% de las indemnizaciones recibidas por seguros de daños** en fincas e instalaciones de agricultores y ganaderos, siendo sustituido por un porcentaje del 50%.



**Deducción del IRPF por inicio de actividad agraria** en municipios afectados por condiciones ambientales, geográficas, económicas y sociales desfavorables, durante los primeros cinco años.

*\*Estas medidas son competencia del Estado*

La Rioja también solicita al Ejecutivo autonómico que se establezca la **bonificación máxima en el Impuesto sobre el Patrimonio de las fincas rústicas y resto de activos pertenecientes a la actividad agraria** de agricultores profesionales. De esta manera, se evitarían situaciones de injusticia fiscal que se están produciendo en el campo riojano, especialmente, durante estos años de crisis de precios.

Otra de las propuestas fiscales tiene que ver con el **Impuesto de Sucesiones y Donaciones**. Independientemente de los cambios recientes que ha anunciado el Gobierno de La Rioja, ARAG-ASAJA propone que se revisen las condiciones en la aplicación de este tributo cuando se trata de explotaciones agrarias e inmuebles adscritos a la actividad que reciben en **herencia familiares** directos de un agricultor jubilado siendo éstos los arrendatarios de las mismas.

Por último, ARAG-ASAJA plantea que se **aplique la bonificación máxima de la cuota del ITP y de actos jurídicos documentados** en el caso de transmisiones que supongan una ganancia, para aquellos contratos de arrendamiento de fincas rústicas en los que el arrendatario sea un agricultor profesional con domicilio fiscal en La Rioja y siempre que mantenga los bienes arrendados provenientes de la explotación durante al menos cinco años. **AV**

## “A PESAR DE QUE LAS EXPECTATIVAS NO SON BUENAS, NO HAY QUE SER ALARMISTAS: VA A HABER ACEITE”

Clara Espinosa, presidenta de la DOP Aceite de La Rioja y socia de ARAG-ASAJA, analiza la situación del sector olivicultor ante la escala de precios del aceite.

La DOP Aceite de La Rioja cuenta con más de 600 olivicultores inscritos que cultivan en torno a 1.250 hectáreas, 14 almazaras y 70 marcas bajo las que se comercializa el aceite en el ámbito regional, nacional e internacional.

**El aceite de oliva es noticia en las últimas semanas por el aumento de precios, ¿a qué se deben estas subidas?**

El precio del aceite de oliva lleva en continua escalada desde hace más de un año, debido al aumento de los costes de producción como consecuencia de la coyuntura económica mundial, y, sobre todo, a los dos años consecutivos de sequía severa que afecta a todos los cultivos. Un porcentaje importante del olivar español es de secano con lo que este cultivo se está viendo afectado por la sequía. Sin agua, no hay aceitunas y, sin aceitunas, no hay aceite. Los productores tienen unos gastos mínimos que afrontar. Para cubrirlos, al tener menos cantidad de aceite, no tienen más remedio que incrementar los precios.

**¿Está subida también afecta al aceite de oliva de La Rioja?**

A todo el sector. Sin embargo, pese a este ascenso, la demanda de aceite de La Rioja no ha disminuido, sino que se ha incrementado. Cierto es que, en las últimas semanas, este incremento de la demanda está siendo más pronunciado, lo que está provocando que suba más su precio. Las almazaras van a llegar con el aceite justo para enlazar una cosecha con otra.







### Hay quien augura que el precio del aceite no toque techo o bien, que haya desabastecimiento. ¿Es posible o son visiones apocalípticas?

No podemos negar la realidad. Llevamos dos campañas consecutivas con una producción de aceite escasa y las expectativas para la próxima cosecha no son halagüeñas. Pero no hay que ser alarmistas, va a haber aceite.

### Tenemos noticia de robo en explotaciones de olivares, almazaras... ¿se ha producido algún caso en La Rioja?

Desde el Consejo Regulador no tenemos constancia.

### ¿A qué retos se enfrentan los olivicultores?

En estos momentos, en cómo afrontar el cambio climático es uno de los principales retos del sector oleícola. El cambio climático está provocando que cada vez sean más frecuentes episodios impredecibles de sequía extrema, de altas temperaturas o de lluvias intensas. El olivo es capaz de adaptarse a este tipo de situaciones, pero el agua es fundamental para alcanzar producciones que hagan rentable el cultivo. Por otra parte, caminamos hacia un futuro en el que el agua va a ser un bien escaso y preciado. Iremos viendo si las modernas plantaciones, acondicionadas al riego, son sostenibles.

### ¿Nuestro aceite es competitivo?


Si de algo podemos presumir en La Rioja es de la calidad de nuestro aceite Denominación de Origen. La calidad se mantiene año tras año gracias

a un buen hacer de los profesionales que priman la elaboración de los mejores aceites frente a obtener más cantidad.

### ¿Cómo se prevé la próxima campaña?

La campaña 2023-2024 de la DOP Aceite de La Rioja será similar en cantidad y calidad a la anterior. En la pasada cosecha, La Rioja molidó casi 2.400.000 kilos de aceituna con Denominación de Origen, de los cuales se obtuvieron 490.000 litros de una gran calidad.

### ¿De qué manera se está innovando en la olivicultura riojana?


El sector oleícola riojano lleva años en plena transformación. Si bien es cierto que una parte importante del olivar de la región está formado por pequeñas explotaciones de árboles tradicionales cultivadas principalmente para obtener aceite de autoconsumo. Pero cada vez hay más plantaciones modernas, adaptadas a nuevos métodos de cultivo, más rentables y sofisticadas. Los trujales disponen de modernos sistemas de elaboración para la extracción del mejor aceite. Además, uno de los pilares principales de trabajo en el Consejo Regulador es favorecer la profesionalización de los operadores favoreciendo la formación y la investigación. 



## 'CAMPO RIOJANO' SE MUDA

La revista de ARAG-ASAJA adecúa su imagen y estilo a los nuevos tiempos para seguir representando y defendiendo al sector agrario y ganadero riojano

La revista 'Campo Riojano' se ha actualizado para seguir defendiendo los intereses del sector agrario y ganadero riojano al tiempo que visibiliza su realidad y conecta con el propio sector y con toda la sociedad. Al igual que sucedió con la nueva imagen de la organización y con la página web, el año pasado, quedaba pendiente la aplicación a la revista en papel, que sale en este número que tienes en tus manos.

El nuevo diseño es más moderno, en su maquetación y recursos utilizados; más claro en su composición y tiene en cuenta los nuevos formatos de lectura (con códigos qr para ampliar las noticias), tipografías más sencillas e innovadoras... La portada avanza el enfoque innovador que se desgranará en el interior con las sucesivas imágenes, con una fotografía a toda página. ¡Ojalá! el titular hubiera sido más positivo, pero la realidad es la que es. 



## PRINCIPALES NOVEDADES DE LA LEY DEL BIENESTAR DE LOS ANIMALES

La "Ley de Bienestar Animal" entró en vigor el 29 de septiembre rodeada de polémica. Buscando ampliar los derechos de los animales, la Ley se queda a medio camino, excluyendo de su aplicación ámbitos conflictivos como la tauromaquia, los animales de laboratorio o los perros que se dedican a actividades específicas como la caza, el pastoreo o la seguridad. Todo ello unido a la falta de desarrollo reglamentario.

Su principal objetivo es promover la tenencia responsable de animales, protegiéndoles del maltrato y fijando los requisitos para el empleo de animales en actividades culturales y festivas. También establece la prohibición de dejar animales en vehículos cerrados expuestos a calor o frío, o atados en las puertas de establecimientos sin supervisión; la obligatoriedad de la esterilización de gatos a partir del sexto mes de vida; o la prohibición de sacrificar animales sanos en refugios y perreras municipales.

A partir de septiembre de 2024, perros, gatos y hurones solo podrán ser comprados a través de un criador registrado y un contrato por escrito, mientras que resto de animales de compañía podrán adquirirse en tiendas de animales.

Se castigará dejar sin supervisión a un animal de compañía durante más de tres días seguidos. En el caso de los perros, este plazo no podrá superar las 24 horas salvo que se trate de perros de pastoreo, que podrán estar más tiempo sin supervisión, pero solo si disponen de dispositivo de geolocalización y de un refugio donde cobijarse y alimentarse. Queda prohibido también mantener de forma habitual a los animales en terrazas, balcones, azoteas, trasteros, sótanos y patios.

Se prohíbe la tenencia de diferentes animales como los primates; artrópodos, peces y anfibios cuya mordedura o veneno pueda suponer un riesgo grave para personas y animales; los reptiles venenosos y los reptiles que en estado adulto superen los 2kg, excepto en el caso de quelonios; los mamíferos silvestres que en estado adulto superen los 5kg y las especies incluidas en otra normativa que impida su tenencia en cautividad. Las personas que ya tengan alguno de estos animales deberán comunicarlo a las autoridades competentes, finalizando el plazo el 29 de marzo de 2024, para adoptar las medidas necesarias.

Habrà que tener en cuenta que multas por incumplimiento de la Ley se dividirán en tres tramos: infracciones leves, cuyo importe irá de 500 a 10.000 euros; graves, entre 10.001 y 50.000 euros; y muy graves, entre 50.001 y 200.000 euros.

Natalia Magarín Crespo  
Departamento de Derecho Civil  
Despachos BK - Oficina de Logroño



# LA AGRICULTURA DE PRECISIÓN, UNA APUESTA DE FUTURO

El proyecto Rurales, Agrarios, Digitales y Sostenibles puso de manifiesto el interés del sector agrario por incorporar la digitalización a sus explotaciones. Las nuevas tecnologías suponen una oportunidad para avanzar en la rentabilidad para agricultores y ganaderos. En ese camino, cuentan con la ayuda de ARAG-ASAJA y AERTIC

Uno de las conclusiones que arrojó el proyecto Rurales, Agrarios, Digitales y Sostenibles (RADS) es que casi el 90% de los agricultores y ganaderos encuestados en el programa aseguran que la agricultura de precisión es el futuro. Y una gran mayoría es consciente de la importancia de incorporar las nuevas tecnologías a sus explotaciones para mejorar su rentabilidad. Pero no es un camino fácil de transitar. En ese trayecto, agricultores y ganaderos se encuentran con dificultades como la falta de formación en nuevas tecnologías, el elevado coste económico y temporal que conlleva adaptarse

a la tecnología o, simplemente, el escaso acceso a internet en su comarca o municipio condicionan el proceso.

Para combatir todas estas dificultades nació el pasado otoño el programa RADS, el primer proyecto liderado por los sectores agrario y digital gracias a un convenio suscrito por ARAG-ASAJA y AERTIC para acelerar la digitalización del sector agrario y ganadero, así como para dinamizar la actividad del sector TIC con nuevas oportunidades de negocio. Un tándem interesante que recorrió La Rioja con diversas iniciativas y al que

también apoyaron desde el Gobierno de La Rioja, los tres grupos de acción local, la Federación de Municipios, diversos ayuntamientos y Caja Rural de Navarra.

Además de recabar información sobre la implementación digital a través de encuestas, el proyecto RADS incluía la puesta en marcha de la acción TIC-Truck, una furgoneta itinerante que recorrió durante el pasado mes de marzo diversos municipios riojanos y atendió a todos aquellos agricultores y ganaderos que se acercaron hasta ella, además de impartir formación tecnológica y resolver dudas. <sup>AV</sup>

## Jornada final: la información es poder



A lo largo de todos estos meses, los agricultores y ganaderos que participaron en el programa pudieron conocer de primera mano cómo las nuevas tecnologías pueden ayudarles a conseguir una mayor rentabilidad, reducir costes y adecuarse a los parámetros de sostenibilidad que exige la Unión Europea.

Como punto de inflexión de toda esta formación, se celebró el pasado mes de julio una jornada final en la oficina de ARAG-ASAJA en Tricio. El presidente de la organización agraria más importante de La Rioja, Eduardo Pérez, señaló que "en cada una de nuestras oficinas, los agricultores y ganaderos pueden encontrar ayuda para solicitar subvenciones destinadas a la adquisición de tecnología, realizar trámites digitales o resolver dudas sobre procedimientos".

En la jornada final también se celebró una mesa redonda en la que se plantearon todas las necesidades del sector y de la que nació el compromiso de realizar

un seguimiento de la penetración digital en las explotaciones a través de un grupo de interés multisectorial que se así como una exposición práctica de toda la tecnología que está a disposición de los agricultores y ganaderos. Tras la mesa redonda tuvo lugar la presentación del funcionamiento del cuaderno de campo digital, una herramienta digital compleja que el sector debe manejar en los próximos meses para adaptarse a la nueva normativa agraria europea.

## Eso que vuela es el futuro

Ni toda la teoría del mundo sobre cómo las nuevas tecnologías pueden mejorar la rentabilidad de las explotaciones agrarias puede ser más ilustrativa que una demostración en vivo y en directo.



Así, en la jornada final de RADS se dieron lugar varias exposiciones con aplicaciones tecnológicas que demostraron cómo la tecnología puede facilitar la vida al sector agrario.

La empresa Panoimagen realizó una demostración de drones de alta precisión que son capaces de hacer capturas de imagen con una cámara de infrarrojos sobre la planta y ofrecer al agricultor toda la información relativa al índice de vigilancia de la planta y cuando

ésta precisa de ser fertilizada.

Además, la empresa Azpeitia realizó una demostración de las ventajas que aporta para la agricultura un equipo de sistema de guiado automático de tractores con precisiones RTK que ofrecen un margen de error de 2,5 centímetros. Esta tecnología permite la aplicación de insumos sin solapes y evitar las aplicaciones fuera de linde.

Por último, la empresa Spectral Geo presentó el proyecto Wine Predictor: Inteligencia Artificial aplicada a la agricultura de precisión. WP está monitorizando en la actualidad más de 360.000 hectáreas que controlan la producción vitivinícola y es capaz de predecir con meses de antelación alguna enfermedad en la explotación.



# BUENA CALIDAD, AUNQUE MENOR RENDIMIENTO

La campaña de la fruta finaliza con buenos resultados pese a los efectos de las tormentas de granizo

La campaña de recogida de fruta ha finalizado con mejores resultados de los esperados a principio de temporada. Y es que todo parecía presagiar lo peor: a mediados de año se pusieron en marcha restricciones en el regadío y la ausencia de lluvias durante la primavera pasó factura a la zona.

Pese a estas previsiones, la campaña del cultivo de pera ha terminado con una producción media y con fruto de buena calidad. "Las lluvias de septiembre ayudaron mucho

al árbol, aunque la pera se recogió con algo menos de ruset", apunta Jesús Sicilia, agricultor de la zona de Alberite.

La campaña de recogida comenzó a principios de agosto en las 1.244 hectáreas que amparan las Denominación de Origen Protegida Peras de Rincón de Soto. A las explotaciones de la zona de Alberite, por ejemplo, no les afectó tanto la se-

"Este año hemos superado este problema con mucha paciencia", asegura este fruticultor que espera que la situación no empeore de cara al próximo año.

quía sino el granizo que cayó en julio. Finalmente, la cosecha de la DOP rondó los 25 millones de kilos. Otra de las cuestiones que marcó esta campaña fue el incremento de fertilizantes y abonos, al igual que el precio del gasoil.

Otra de las circunstancias a tener en cuenta ha sido la dificultad de los agricultores de contratar mano de obra para la recogida de la fruta. "Cada vez nos es más difícil encontrar trabajadores", señala Sicilia pese a que el fruticultor cumple con el convenio agropecuario incluso pagando salarios superiores con el fin de mantener una cuadrilla que trabaja bien. **AV**

MANZANA



## Buenos rendimientos y precios

Con la campaña de recogida de la manzana Fuji ya generalizada, toca hacer balance. "Nos ha afectado la piedra, pero hemos tenido buenos rendimientos", afirma Francisco Sainz, agricultor de Alfaro. "El mercado busca sobre todo el color de la fruta y que no haya sido tocada por el pedrisco"

Francisco Sainz  
Agricultor de Alfaro

## Observatorio de precios (euros)

	LO QUE RECIBE EL AGRICULTOR	LO QUE PAGA EL CONSUMIDOR
PERA CONFERENCIA	0,90	3,77 (319%)
MELOCOTÓN	0,80	2,30 (188%)
CIRUELA CLAUDIA	0,81	3,12 (184%)



CIRUELA

## "Ha costado vender la ciruela"

Roberto afirma que en esta campaña ha costado vender la ciruela claudia. "A mitad de cosecha nos decían que se estaba complicando la salida de ciruela porque no se compraba. Puede ser que el elevado precio del producto en tienda haya desanimado al consumidor", señala Miguel. Sin embargo, al final se han podido vender toda la cosecha.

Roberto Miguel  
Presidente de la Marca Colectiva Ciruela de María y Oriel



MELOCOTÓN

## "Calidad muy buena pese al pedrisco y las tormentas"

El cultivo de melocotón se ha visto afectado por el pedrisco. "Había parcelas que han encajado hasta cuatro tormentas", asegura Jorge Llorente, agricultor de Alfaro. La piedra se ha notado en los rendimientos que, aun así, han sido superiores a los de la campaña pasada. "Hemos recogido en torno a 37.000 kilos por hectárea", señala Llorente, "fruta de calidad muy buena con precios regulares".

Jorge Llorente  
Agricultor de Alfaro

# SEGUROS PARA LA TOTALIDAD DE LA COSECHA



La sede de ARAG-ASAJA en Logroño acogió, el pasado 12 de septiembre, la reunión de los representantes de la organización de Huesca y Lleida para abordar la problemática de miles de fruticultores del Valle del Ebro con los seguros agrarios. El motivo de la cita era presentar las propuestas y reclamaciones que habían surgido de la reunión que mantuvieron técnicos de ASAJA y agricultores el pasado mes de julio en Zaragoza.

Así, los representantes de ASAJA reclamaron que las pólizas de los seguros agrarios cubran la totalidad de la cosecha de frutales en la próxima campaña de 2024 asegurando los costes de producción de los agricultores cuando hay siniestros.

El secretario general de ARAG-ASAJA, Igor Fonseca, recordó que, ante episodios como sequía o lluvias torrenciales, "el seguro agrario es más importante que nunca para todos los sectores agrarios y, especialmente, en el frutícola. Pero es necesario trabajar en la mejora de las condiciones de éstos para que respondan a las necesidades y compensaciones de los agricultores".

En este sentido, el presidente de

ASAJA Lleida, Pere Roque, recordó que la cobertura total de las cosechas por parte de los seguros está lejos de ser una realidad. "Las aseguradoras solo permiten contratar una póliza de seguro por heladas solo para el 50% de la cosecha hasta el mes de febrero. Es como si a un particular solo de dejasen asegurar la mitad de su vivienda". Detrás de los asegurados hay grandes grupos de inversión extranjeros que solo buscan la rentabilidad de su producto así que los grandes perdedores son los agricultores".

Es por ello por lo que, ASAJA reclama una posición más firme e implicada al Ministerio de Agricultura con las compañías de seguros puesto que los baremos de las pólizas están muy por debajo de los costes de producción, incumpliendo la Ley de la Cadena Alimentaria.

"Nuestros agricultores están preocupados por la funcionalidad de los seguros agrarios en sus explotaciones", afirmó Luis Miguel Serrano, secretario general de UAGN, "nos sentimos indefensos antes las inclemencias del tiempo y nuestra única arma es el seguro, pero vemos que, año tras año, ese arma se está desmoronando". **AV**

Asaja reclama que los seguros agrarios cubran el cien por cien de las cosechas de frutales en 2024. La organización agraria exige al Ministerio de Agricultura que ejerza su posición de árbitro para que las pólizas asuman los costes de las explotaciones tras un siniestro.

## REIVINDICACIONES DEL SECTOR FRUTÍCOLA

- Seguro más asequibles con unas coberturas adaptadas a las explotaciones.
- Pólizas que incluyan riesgo de helada por especie o por parcela, equiparando subvenciones.
- Aumentar el periodo mínimo a 10 años anteriores al siniestro para poder calcular la producción asegurada.
- Un mismo perito para todas las tasaciones en una explotación y que la última no se efectúe en plena recolección.
- Cuantificar un seguro en el que solo se pueda seleccionar fruta dañada y sana.



# LA OFICINA COMARCAL AGRARIA DE SAN ROMÁN PRECISA DE PERSONAL ADMINISTRATIVO

ARAG-ASAJA ha solicitado al Gobierno de La Rioja que refuerce la atención de esta oficina recogiendo así, la propuesta que hicieron llegar los ganaderos de la zona



La organización agraria ARAG-ASAJA envió una carta al consejero de Hacienda, Alfonso Domínguez, en la que solicitaba la incorporación de personal administrativo en la Oficina Comarcal Agraria (OCA) de San Román de Cameros. Esta solicitud es fruto de la petición que los ganaderos de expusieron a la titular de

la Consejería de Agricultura durante la reunión mantenida el pasado 8 de agosto en Terroba y cuyo fin era compartir las necesidades del sector.

Una de estas necesidades es mejorar el servicio de atención de la Oficina porque, en la actualidad, el único personal con el que cuenta es un veterinario oficial que solo presta servicios ganaderos y no el resto de las gestiones administrativas que se ofrecen en las oficinas de otras localidades.

Además, cuando este veterinario

debe trasladarse a otros municipios para realizar funciones propias de su puesto como salidas a otras explotaciones, permisos o durante sus vacaciones, la OCA de San Román permanece cerrada al público, obligando a los vecinos de la localidad a trasladarse a Torrecilla en Cameros para ser atendidos.

Por ello, ARAG-ASAJA apoya la petición que trasladaron los ganaderos de la zona y considera necesario optimizar el servicio que daría esa nueva incorporación en la Oficina, ampliando las áreas de atención a las que ya se prestan en las distintas Oficinas de Atención al Ciudadano (OAC) y que dependen de la Consejería de Hacienda, siendo la del Camero Viejo la única comarca que carece de los servicios de dichas oficinas.

Para la organización agraria, el coste de este nuevo servicio sería mínimo en relación con los servicios que se podrían facilitar los vecinos del Valle del Alto Leza, además esto redundaría en una mejora de la atención al público de una zona que padece de un importante riesgo de despoblación.

Publica tu anuncio gratuitamente en nuestra revista y en nuestra web [www.aragasaja.com](http://www.aragasaja.com).

Los anuncios están ordenados de más actuales a más antiguos.

Más info

## VENTAS

- ▶ Atomizador de 500, azufradora de 300, abonadora de 400 y bisurco. Buen estado. Tif. 646 840 069
- ▶ Viñas en venta entre Cenice-ro, Huércanos y Uruñuela. Tif. 680 752 266
- ▶ Granja avícola de 68.000 pollos, compuesta de dos naves tipo túnel; 1875 M2 una y 2.175m2 la otra; 12,5m ancho y 150m largo; y 14,38m y 150m respectivamente. Tif. 635 185 577
- ▶ Ganado bovino, ovino caprino por jubilación. Tif. 639 454 433
- ▶ Alquiler de cámaras frigoríficas y de conservación para productos agrícolas N-301 km 172 Para ajos, cebollas y otros productos agrícolas y hortofrutícolas. Control exhaustivo de temperaturas, humedad y ventilación para conseguir la óptima conservación del producto y alargar su buen estado con sistemas eficaces de refrigeración con fiabilidad y seguridad. Disponibles 6 cámaras de 280.000 kgs y 2 cámaras de 120.000 kgs. Dos máquinas de acero inoxidable para envasar bag in box, equipadas con bomba centrífuga y pantalla táctil para poder llenar todo tipo de medidas. Tif. 645 964 894
- ▶ Valla simple torsión, 20 rollos de 25M, medidas 1500, poste 1800M. Tif. 607 440 142
- ▶ Nebulizador de 800 litros Saher Manómetro digital y electroválvulas Preinstalación de GPS, 8 salidas, turbina con multiplicador de 2 velocidades. Tif. 696 996 542
- ▶ Por jubilación, vendo 180 ovejas churras. Tif. 607 440 142
- ▶ Vendo a alquilo nave ganadera en funcionamiento 1500m. construidos con terreno. Tif. 607 440 142
- ▶ 75 derechos para pastos. Tif. 607 440 142
- ▶ Mangueras de presión de riego: 36 mangueras de 4 pulgadas de cierre de media vuelta, de 6 metros de larga. Por cese de actividad, semi-nuevas. Tif. 687 330 653
- ▶ En Alfaro: 2 Has de pera conferencia. 2 Has de Golden reinder. 2'5 Has de Fuji de 3 años. Tif. 636 198 457
- ▶ Adufradora Saher E-150 a buen precio. Tif. 630 581 903
- ▶ 7,35 derechos PAC región 03. Tif. 605 852 700
- ▶ Destripador de 19 brazos, Rastra de 4,5 mts, abonador de 2000 Kgs marca Sola, Sembradora de precisión (SOLA), Sembradora Amazon 3 metros, Rotativa Amazon 3 metros, Motor de Riego Same, Remolque Rioja, Remolque Tamden Barbero y Tubos de Riego. Tif. 667 66 27 85
- ▶ Derechos PAC de la región 11, 5,71 has de viña en regadío. Tif. 699 558 165
- ▶ 25 derechos de la región 16. Tif. 685 348 495
- ▶ 1,40 derechos región 3; 0,50 derechos región 11; 0,50 derechos región 16. Tif. 660 760 648
- ▶ Carro atomizador, maquina azufre y rotavator. Tif. 607 162 776
- ▶ Cabras de aptitud cárnica (25 cabras). Tif. 689 632 513.
- ▶ Bañera Egüen 12TM. Tif. 605 715 515
- ▶ Barras herbicidas CORBIN H084, desplazamiento hidráulico y patín de protección de las barras para enganchar delante del tractor. En perfecto estado. Tif. 609 535 516
- ▶ 3,5 derechos región 11. Tif. 646 162 634
- ▶ Rebaño de 24 cabras jóvenes de menos de 5 años con y sin cuernos, al menos 3 de ellas a punto de parir, 4 chivas de 2-4 meses, y un macho 4 años. Cabras tipo agrupación de las mesetas, mejor ver. Tif. 689 632 513
- ▶ Destripador de viñedo, 9 rejas con rodillo, enganche rápido, elevador hidráulico. Tif. 639 300 371
- ▶ Dos parcelas con viña, barbecho y árboles en Hormilla, 3 has en el pol.509 parcelas 786 y 773. Tif. 678 343 379

- ▶ Se venden: atomizador SEP (Makato) de 2.000 lts y des-puntadora. Tif. 678 748 520
- ▶ Se traspasa alquiler de finca ganadera en Cáceres y 580 derechos. Tif. 671 126 625
- ▶ Se vende o arrienda viña de 1,2 hectáreas en Cuzcurrita de Río Tirón (paraje de Relucea). Emparrada y con regadío. Tif. 627 922 414
- ▶ Transportador de banda regulable en altura. Mide de largo 5,5 metros. Se puede ver. Funciona perfectamente. Se vende por no usar. Tif. 616 117 001
- ▶ Pabellón de 450 m, en la carretera de Ventas (a pie de carretera), en Murillo de Río Leza. Tif. 679 006 815
- ▶ Fincas de regadío en Alberite, a pie de camino. Tif. 679 006 815
- ▶ Carro de sulfato Berthoud de 1500L, carro de sulfato de 2000L Time, deshojadora tordable doble de viña, preporadora Pellec TL40, cuba suspendida Tomix de 1000L, cuba de 800 L suspendida Lasehed, destripador Bargar de 11 brazos, subsoladora de 5 brazos, gradilla de 3 m de 16 ballestas, arado Kuhn de 3 cuerpos master 120, rastra Salazar de 3 m, sembradora Sola de cereal de 17 caños, abonadora Vicon de 1300 Kg, trailla de 2 m Los Antonios de viña, borracho hidráulico Nardi dos manos, distribuidor delantero hidráulico, tijerones de destacar hidraúlicos de 2 tijeras, ruedas de carro de sulfatar anchas. Tif. 648 222 960
- ▶ Massey Ferguson 384, frutero con pala. 8.500 horas. Tif. 670 435 731
- ▶ Adufradora Saher de 150 litros, en muy buen estado. Tif. 630 58 19 03
- ▶ Tres fanegas de viña. Tif. 646 898 341
- ▶ Se venden y compran derechos de pago básico de la región 501, 301, 2101, 802, 103. Se arriendan y ceden has. Tif. 639 462 248
- ▶ Derechos de pastos de la región 103 y 203. Tif. 639 462 248
- ▶ Derechos de la región 303. Tif. 657 924 700
- ▶ Derechos de PAC, región 102. Tif. 613 151 309
- ▶ Derechos PAC. Tif. 620 210 903
- ▶ Derechos PAC: región 801: 12,11, región 1101: 9,57. Tif. 646 682 684
- ▶ Derechos de pasto, de la región 0103. Tif. 620 210 903
- ▶ Tractor entre 120 y 150 CV, en buen estado. Tif. 677260896
- ▶ Derechos PAC, región 401. Tif. 629 636 786
- ▶ Pabellón en Villar de Torre o alrededores. Tif. 685 800 565

## TRABAJOS

- ▶ Se busca persona para labores de campo en olivar, desbroce manual y con tractor, plantación etc. Imprescindible carnet de conducir y manejo tractor. Tif. 661 520 668
- ▶ Se busca tractorista con experiencia y continuidad. Tif. 646 388 946
- ▶ Se busca tractorista con experiencia. Tif. 941367075
- ▶ Conservera busca agricultor que le plante 5 hectáreas de pimienta del piquillo. Tif. 625 075 418
- ▶ Se busca tractorista con experiencia para trabajos en viñedo. Imprescindible contar con certificado para aplicar productos fitosanitarios. Tif. 941 450876

## COMPRAS

- ▶ Se compra nebulizador colgado de 600 - 800 litros Tif. 679 913 581
- ▶ Adufradora arrastrada. Tif. 679 913 581
- ▶ Se arriendan tierras de regadío, aproximadamente 5 hectáreas en Rioja Alta. Tif. 658 820 610
- ▶ Se compran fincas en Rioja Media y Rioja Alta. Tif. 679 913 581
- ▶ Se ofrece cuadrilla de 4-6 personas para podar, con vehículo propio y tijeras eléctricas. Tif. 643 088 415.
- ▶ Se realiza trabajos de preoda en espaldera con prepodadora pellenc. Tif. 679 913 581
- ▶ Dos personas para trabajar en campo, bodega, tractorista. Tif. 635 485 083

SCAA. **San Francisco**

Sierra las Villas

Oro de las Villas

Aceite de Oliva Virgen Extra

Sol de las Villas

Ctra. Córdoba-Valencia, s/n  
Tel. 902 19 79 55 - 953 451 256 Fax 953 451 931  
23330 VILLANUEVA DEL ARZOBISPO (Jaén-Andalucía-España).  
[www.sierralasvillas.com](http://www.sierralasvillas.com)





**CAJA RURAL  
DE NAVARRA**  
ACCIÓN SOCIAL



# Cercanía, compromiso, responsabilidad

Caja Rural de Navarra,  
comprometidos con nuestro entorno,  
*comprometidos contigo*

**VerdeRural, VerdeSocial**

[www.cajaruraldenavarra.com](http://www.cajaruraldenavarra.com)



## **Identidad social**

Favorecemos el bienestar y la calidad de vida de las personas, promoviendo hábitos de vida saludables entre jóvenes y mayores. Seguimos trabajando por la igualdad de oportunidades promoviendo la formación, garantizando la inclusión financiera o acompañando los procesos de digitalización.

## **Desarrollo económico y profesional**

Impulsamos proyectos de emprendimiento para mejorar la competitividad, el empleo y la transformación de la economía, en su transición hacia modelos más eficientes y sostenibles.

## **Sensibilidad medioambiental**

Cuidamos del entorno a través de nuestro *Plan de gestión forestal*, contribuyendo a reducir los niveles de CO<sub>2</sub>. Trabajamos a favor del cuidado del medioambiente, asesorando a nuestros clientes acerca de las energías limpias y el autoconsumo responsable, como las instalaciones fotovoltaicas.

## **Impulso territorial**

Promovemos el desarrollo local y social colaborando con múltiples proyectos asistenciales, culturales y deportivos, que permiten garantizar la vertebración del territorio y su diversidad.